



Амид Набизада

Философия Успеха

Минск, Беларусь

Март 2014



Амид Набизада

- До 20 лет заработал первый 1,000,000 долларов США и организовал бизнес с годовым оборотом около 15 млн. долларов США
- Вырастил и продал 4 бизнеса в Беларуси
- Владелец около 10 компаний в Беларуси

Философия Успеха



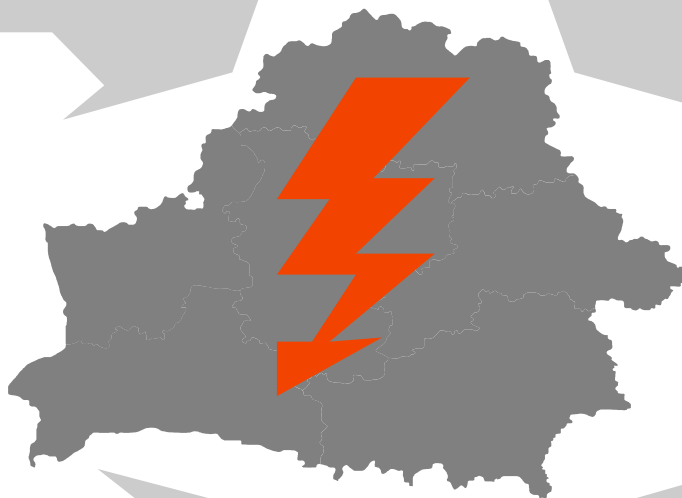
Трудности, с которыми сталкиваются инвесторы в Беларуси



Высокая доля
государственного
сектора в экономике



Боязнь и «высокая
занятость»
чиновников

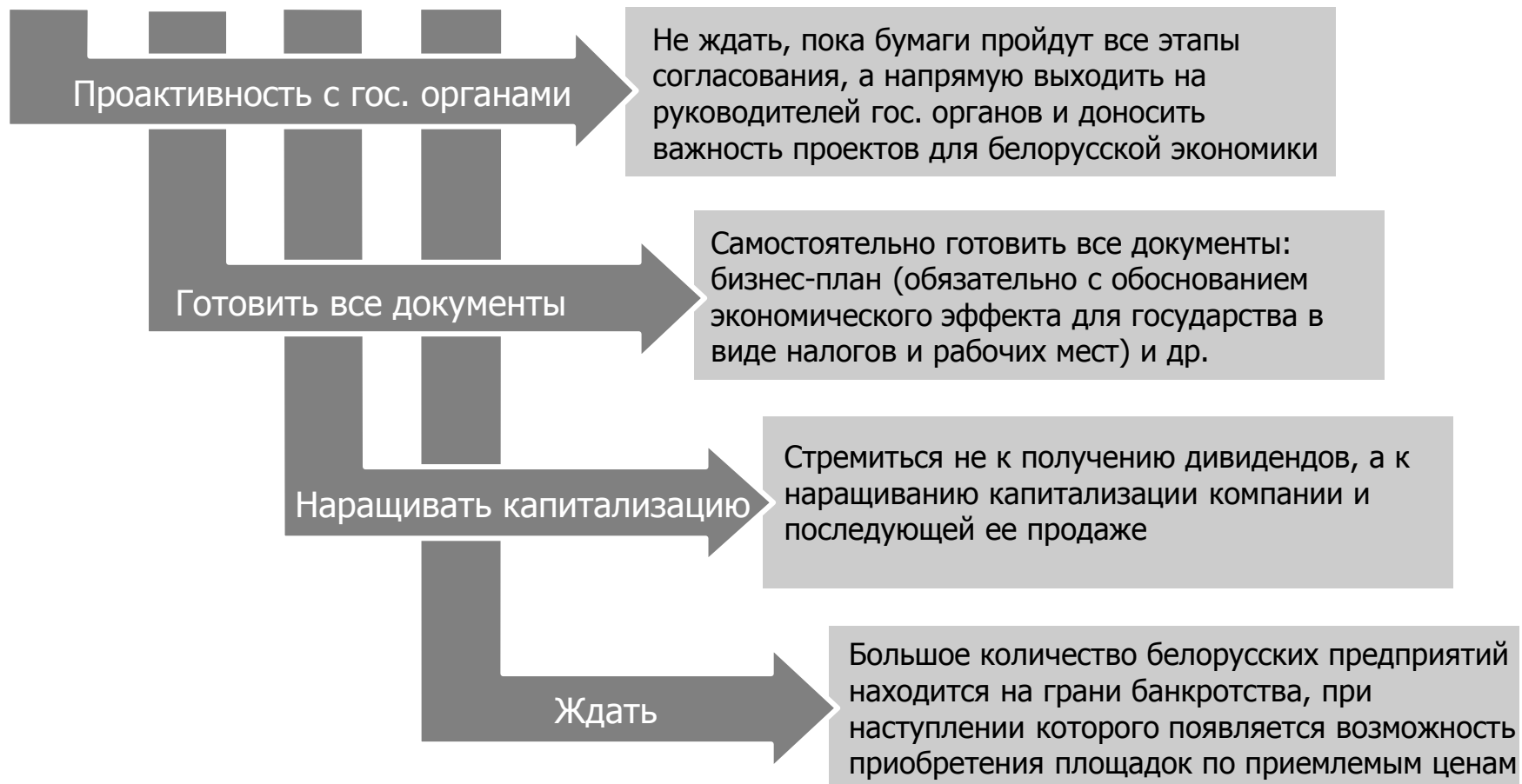


Нацеленность белорусских
собственников на дивиденды,
а не на рост капитализации и
продажу компаний



Пассивность средних
и малых чиновников

Действия для достижения Успеха в Беларуси



В радиусе 1,000 км от Минска наблюдается высокая плотность населения (более 140 млн. человек)



Факторы Успеха

Неиспользуемые
площадки

Приобретать неиспользуемые производственные площадки для организации бизнеса

«Голодный»
персонал

Правильная мотивация персонала. Доход сотрудников на 20-30% выше рынка

Оборудование,
технологии,
компетенции

Приобретать современное высокотехнологичное оборудование и приглашать иностранных специалистов для обучения собственного персонала

Низкоконкурентный
рынок

Крайне низкая конкуренция. Для обеспечения высоких темпов роста устанавливать цены на 10-15% ниже рынка на первых этапах деятельности компании

Успех!

