



Олег Евсеенков

Инвестирование и создание стоимости в hardware стартапах ранней стадии

oleg@evseenkov.ru



<https://ru.linkedin.com/in/olegevseenkov>



- 2015 – London Business School – Private equity и Corporate Finance Program
- 2009 – кандидат экономических наук (Академия народного хозяйства при Правительстве)
- 1999 – менеджер-экономист (Петрозаводский государственный университет)

2015 – н.в.: Директор по России и СНГ FasterCapital

2013 – 2015: Управляющий директор по финансам ОАО / УК «РОСНАНО»

- 2011 – 2013: Министр промышленности, инновационных и информационных технологий Рязанской области
- 2009 – 2011: Директор Департамента Казначейства и управления финансовыми рисками, Директор Департамента финансового мониторинга ОАО «РОСНАНО»
- 1998 – 2009 – экономист, начальник сектора бюджетирования ОАО «Карелэнерго», заместитель начальника Департамента бизнес-планирования Корпоративного центра РАО «ЕЭС России», менеджер проекта реформирования «Тамбовэнерго», заместитель генерального директора «РАО Энергосистемы Востока» по экономике и финансам

Некоторые проекты



в роли бизнес-ангела и ментора



Эколайт (Рязань)/Световые машины
(производство уличных и
промышленных LED-светильников)



Simplr™
(одноразовые
чайные сита)

Еczo.Bike (кит для
электрификации
велосипеда)

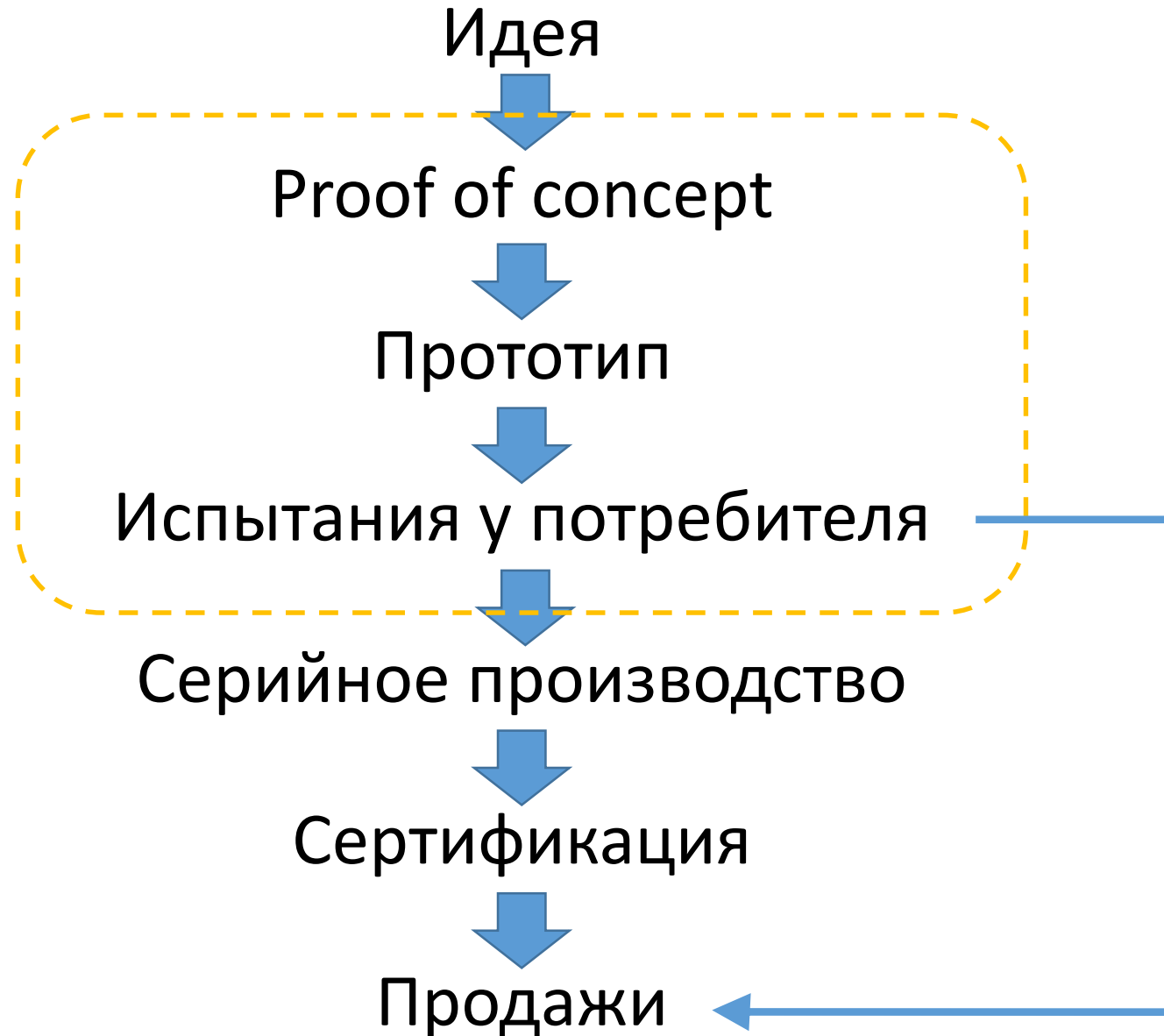


Система онлайн приёма заказов для 3D-печати

RollCon (инновационные конвейерные ролики)

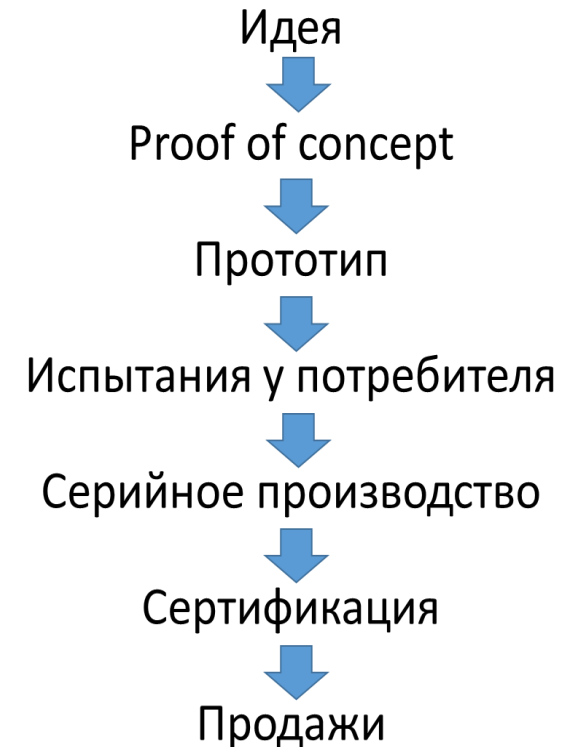


Основные этапы hardware стартапа



Особенности

- Команда
 - ✓ *размер*
 - ✓ *история*
- Таможня и логистика
- Пром.дизайн a la russe?
- ЦКП / аутсорсинг
- Переход от прототипа к серии
 - ✓ *себестоимость*
 - ✓ *технологическое оборудование*
- Логистика и оборотка
- Каналы продаж
- Время, время, время!



СТРАТЕГИЯ и БИЗНЕС-модель



The Business Model Canvas

Designed for:

Designed by:

Date:

Version:

Key Partners



Key Activities



Value Propositions



Customer Relationships



Customer Segments



Key Resources



Channels



Cost Structure



Revenue Streams



Финансовая модель



This work is licensed under the Creative Commons Attribution-ShareAlike 3.0 Unported License. To view a copy of this license, visit: <http://creativecommons.org/licenses/by-sa/3.0/> or send a letter to Creative Commons, 171 Second Street, Suite 300, San Francisco, California, 94105, USA.

DESIGNED BY: Strategyzer AG

The makers of Business Model Generation and Strategyzer

 **Strategyzer**
strategyzer.com

НВ. Краудфандинг – инструмент [финансирования и] проверки рынка для гаджетов



| Название | Описание | Цена, \$ | Сумма сборов, тыс. \$. |
|---|---|----------|------------------------|
| Wave Electric | Покупной китайский велик с смонтированными на него покупными компонентами и мотор колесом | 600 | 819 |
| Sondors Bike | Фэт-байк на собственной раме без подвески и с простейшим пластиковым кожухом под покупные компоненты и съемный покупной аккумулятор в треугольнике рамы, мотор-колесо | 650 | 5 880 |
| RadRover Electric Fat Bike | Фэт-байк на китайской раме с китайской передней вилкой, мотор-колесом, собственным кейсом под аккумулятор 500Втч с USB-портом | 1 500 | 320 |
| Add-e | Подвесной под каретку маломощный минимотор с фляжкой - батареей | 900 | 303 |
| ZBoard 2 | Электроскейт. 30км/ч, 25км, мотор 500Вт | 1 100 | 598 |
| FlyKly | Мотор-колесо 200 Вт с встроенным контроллером и батареей, а также приложением | 600 | 700 |
| GeoOrbital | Переднее мотор-колесо – УСПЕЙТЕ КУПИТЬ) | 699 | 1 067* |

* по состоянию на 06.06.16

ЗАЧЕМ?

