



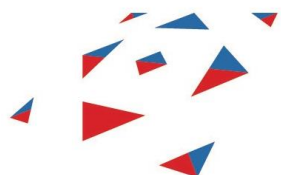
# Страховая поддержка кредитования экспортно ориентированных проектов

**Тимур Хайретдинов**

Директор, Структурное и проектное  
финансирование

Сентябрь 2016

Нефинансовая  
поддержка



РОССИЙСКИЙ  
ЭКСПОРТНЫЙ  
ЦЕНТР

Страхование

ЭКСАР  
ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ  
АГЕНТСТВО РОССИИ



Кредитно-гарантийная  
поддержка



РОСЭКСИМБАНК

## Для экспортёров:

- › Страхование кредита поставщика
- › Страхование краткосрочной дебиторской задолженности
- › Страхование кредита на финансирование проекта создания экспортно ориентированного производства

## Для банков:

- › Страхование кредита покупателю
- › Страхование подтвержденного аккредитива
- › Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера
- › Страхование экспортного факторинга

## Для инвесторов:

- › Страхование российских инвестиций за рубежом
- › Страхование кредита на создание сервисного центра или локализацию производство за рубежом

# Критерии приоритетности проектов для получения страховой поддержки от ЭКСАР (1/2)

Критерий	Пояснение
<b>Стратегическая значимость проекта</b>	Значимый политический, экономический, социальный, бюджетный эффект от реализации проекта для Российской Федерации
<b>Целевое использование кредита</b>	Использование кредитных средств на финансирование затрат Заемщика на приобретение товаров российских производителей и (или) работ, услуг российских поставщиков в целях создания нового экспортно ориентированного предприятия, либо модернизации/расширения мощности существующего экспортно ориентированного предприятия
<b>Вид создаваемого производства</b>	Высокотехнологичное производство с высокой добавленной стоимостью готовой продукции
<b>Экспортная составляющая проекта</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Доля экспорта не менее 50% от объема производства создаваемого производства</li><li>• Наличие юридически обязывающих экспортных контрактов на поставку готовой продукции создаваемого производства на срок кредита</li></ul>
<b>Релевантный опыт участников проекта</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Наличие у спонсора опыта по созданию и эксплуатации аналогичных производств</li><li>• Наличие у спонсора опыта по экспорту производимой продукции</li><li>• Привлечение опытного EPC-подрядчика для строительства на условиях turn-key lump sum</li><li>• Наличие у банка опыта по структурированию и финансированию сделок на условиях проектного финансирования</li></ul>

# Критерии приоритетности проектов для получения страховой поддержки от ЭКСПАР (2/2)

Критерий	Пояснение
<b>Независимая экспертиза проекта</b>	Проведение полной экспертизы проекта с привлечением независимых консультантов (юридический, технический, экологический, рыночный, проч.) для структурирования условий реализации проекта в интересах ЭКСПАР
<b>Кредитное качество проекта</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Предоставление спонсором независимой гарантии по обязательствам Заемщика перед банком, либо достаточной финансовой поддержки проекту до момента ввода в эксплуатацию (гарантии завершения строительства, финансирование превышения бюджета капитальных затрат за счет спонсора, проч.)</li><li>• Структурирование условий финансирования проекта с обеспечением высокой финансовой устойчивости по ключевым показателям (DSCR, LLCR, D/E)</li><li>• Предоставление стандартного для проектного финансирования пакета обеспечения по обязательствам Заемщика</li></ul>
<b>Участие иностранных экспортно-кредитных агентств</b>	Организация синдицированного финансирования проекта с привлечением средств иностранных банков под покрытие экспортно-кредитных агентств

# Типовая структура сделки с участием ЭКСАР



- Страхователем по новому продукту является финансирующий банк
- В качестве финансирующего банка может выступать российский/иностранный коммерческий банк, либо институт развития
- Страховое покрытие ЭКСАР распространяется только на коммерческие риски проекта
- Заемщиком является вновь созданная (проектная), либо существующая компания-резидент РФ
- Контракт на поставку российских товаров, работ, услуг для строительства/модернизации производства может быть заключен напрямую с Заемщиком, либо через генерального подрядчика (ЕРС)
- Подтверждением экспортной составляющей проекта является юридически обязывающий документ (экспортный контракт)

- **Создание условий для устойчивого роста экспорта** за счет создания новых экспортно ориентированных производств
- **Мультипликативный эффект** – стоимость экспорта за период застрахованного кредита превышает величину предоставленного страхового покрытия в несколько раз
- **Создание возможности для привлечения коммерческого финансирования** на более привлекательных условиях за счет аллокации основной части коммерческого риска (90%) по кредиту на ЭКСАР
- **Стимулирование импортозамещения** за счет приоритетного использования кредитных ресурсов банков, предоставляемых под покрытие ЭКСАР, на приобретение российской продукции, работ и услуг
- **Стимулирование привлечения иностранного капитала** и создание дополнительного комфорта для иностранных кредиторов и экспортно-кредитных агентств за счет вовлечения ЭКСАР



**Тимур Хайретдинов**

Директор, Структурное и проектное финансирование

Тел.: +7 (495) 783-11-88 доб. 2316

E-mail: [khayretdinov@exiar.ru](mailto:khayretdinov@exiar.ru)