



Коммерческие облигации: новый инструмент привлечения инвестиций

Алексей Балашов Департамент развития финансовых рынков



Понятия «коммерческая облигация» и «программа коммерческих облигаций» были введены Федеральным законом от 21.07.2014 № 218-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»

С 01.08.2015 сформировано правовое поле для нового долгового инструмента в виде коммерческих облигаций

Коммерческие облигации являются альтернативным источником привлечения финансирования наряду с:

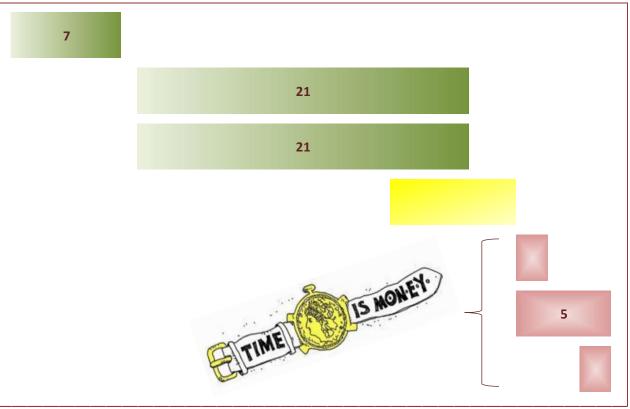
- > кредитными линиями, предоставляемыми только кредитными учреждениями
- нерыночными выпусками облигаций, размещаемыми по открытой подписке на биржевом рынке
- > векселями, выпускаемыми в документарной форме
- commercial papers, выпускаемыми крупными финансовыми компаниями с высоким кредитным рейтингом на международном рынке
- депозитными сертификатами, выпускаемыми кредитными организациями в документарной форме

Текущая ситуация

Основные этапы выпуска коммерческих облигаций в рамках программы*

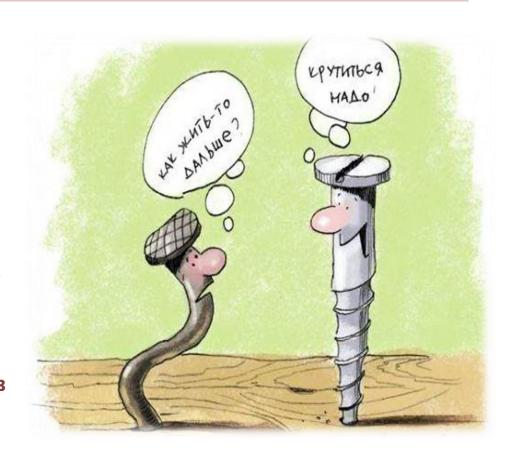


- 1. Заключение договоров и открытие эмиссионного счета
- 2. Присвоение идентификационного номера программе облигаций
- 3. Регистрация условий о выпуске облигаций и присвоение идентификационного номера выпуску
- 4. Достижение договоренностей с потенциальными инвесторами
- 5. Подготовка и подписание сертификата облигаций и комплекта документов для НРД
- 6. Допуск облигаций к депозитарному обслуживанию
- 7. Внебиржевое размещение выпуска облигаций и осуществление расчетов по итогам сделок





- размещение осуществляется по закрытой подписке
- нет необходимости допускать облигации к размещению на бирже
- упрощенная процедура раскрытия информации
- условия сделок по продаже выпуска согласованы с инвесторами до начала процедуры эмиссии коммерческих облигаций
- > отсутствие издержек на посредников

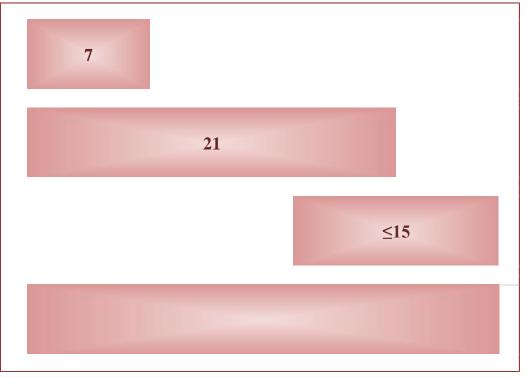


Программа облигаций: предварительный этап*





- 2. Регистрация Программы облигаций
- 3. Включение в Ломбардный список Банка России (при соответствии требованиям)
- **4.** Проведение переговоров с потенциальными инвесторами

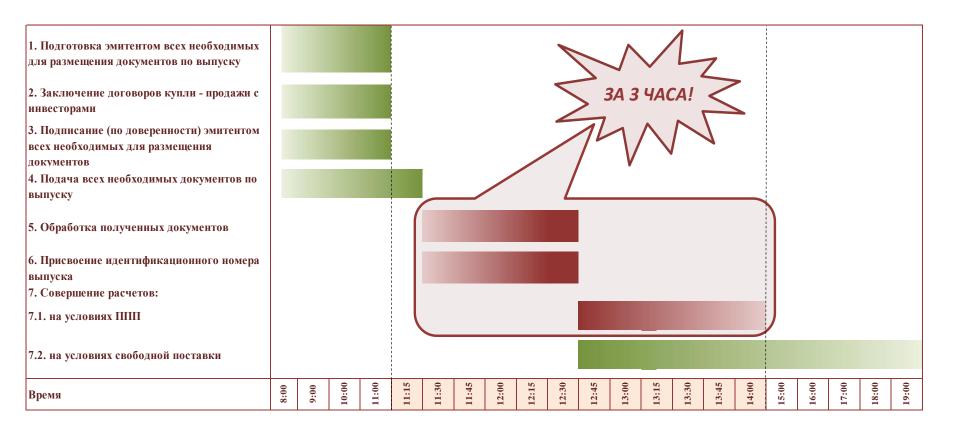


календарные дни

Инновации

Размещение выпуска: основной этап





Предложения по оптимизации процесса эмиссии



- 1. Отказ от регистрации условий о выпуске облигаций
- 2. Изменение схемы подписания эмиссионных документов:
 - **ром подписание программы облигаций осуществляется генеральным директором или уполномоченным лицом по доверенности**
 - подписание сертификата облигаций и условий о выпуске, при наличии данного документа,
 осуществляется генеральным директором или уполномоченным лицом по доверенности
- 3. Предоставление эмитенту возможности проставления идентификационного номера выпуска на эмиссионных документах самостоятельно. Юридически номер выпуску присваивается центральным депозитарием в момент принятия сертификата на хранение
- 4. Подача эмиссионной документации и иных необходимых документов в электронном виде:
 - на регистрацию программ облигаций
 - > для размещения выпуска облигаций в рамках программы
- 5. Создание единого формата для заполнения эмиссионных документов в электронном виде
- 6. Оптимизация внутренних процедур





Спасибо за внимание!