



Как адаптировать инвестиционные структуры к современным налоговым реалиям?

Панельная дискуссия

XI Российский конгресс Private Equity

27 сентября 2019 г.

Участники панельной дискуссии

Владимир Жиганов, Советник по инвестициям А.В. Ручьёва, Бизнес Решения

Вадим Бочкарев, Исполнительный директор, Да Винчи Капитал

Олег Пономарев, Управляющий партнер, DS Law

Модератор: Виктор Калгин, Партнер, КПМГ Россия

Темы дискуссии

Какие налоговые структуры в Private Equity устарели и связаны с налоговыми рисками

Какие налоговые риски возникают в структурах в международных инвестиционных структурах

Какие решения существуют



Часть первая: Текущее положение дел

Традиционно используемые структуры

Как традиционно выстраивается структура владения? Какие юрисдикции используются? Какие функции у юридических лиц в цепочке?

Как выглядит структура управления? Где и как производится анализ и подготовка инвестиционных решений? Где и кем принимаются управленческие решения?

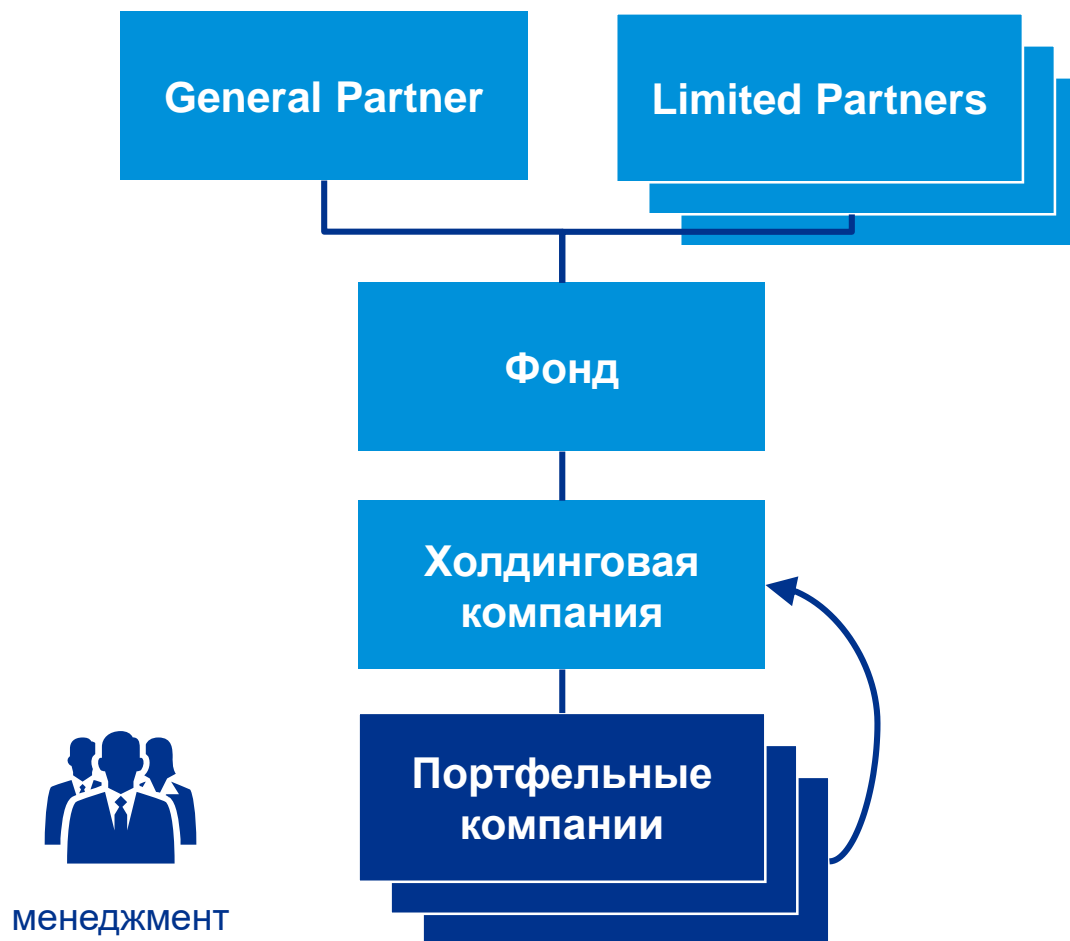
Какие денежные потоки традиционно существуют в рамках структуры Private Equity? Доходы от продажи активов и распределение их партнёрам, выплаты дивидендов, процентов.

Какие бизнес-особенности функционирования Private Equity не понимают или не знает налоговая служба? Стартапы и их убытки.

Инвестиционная структура



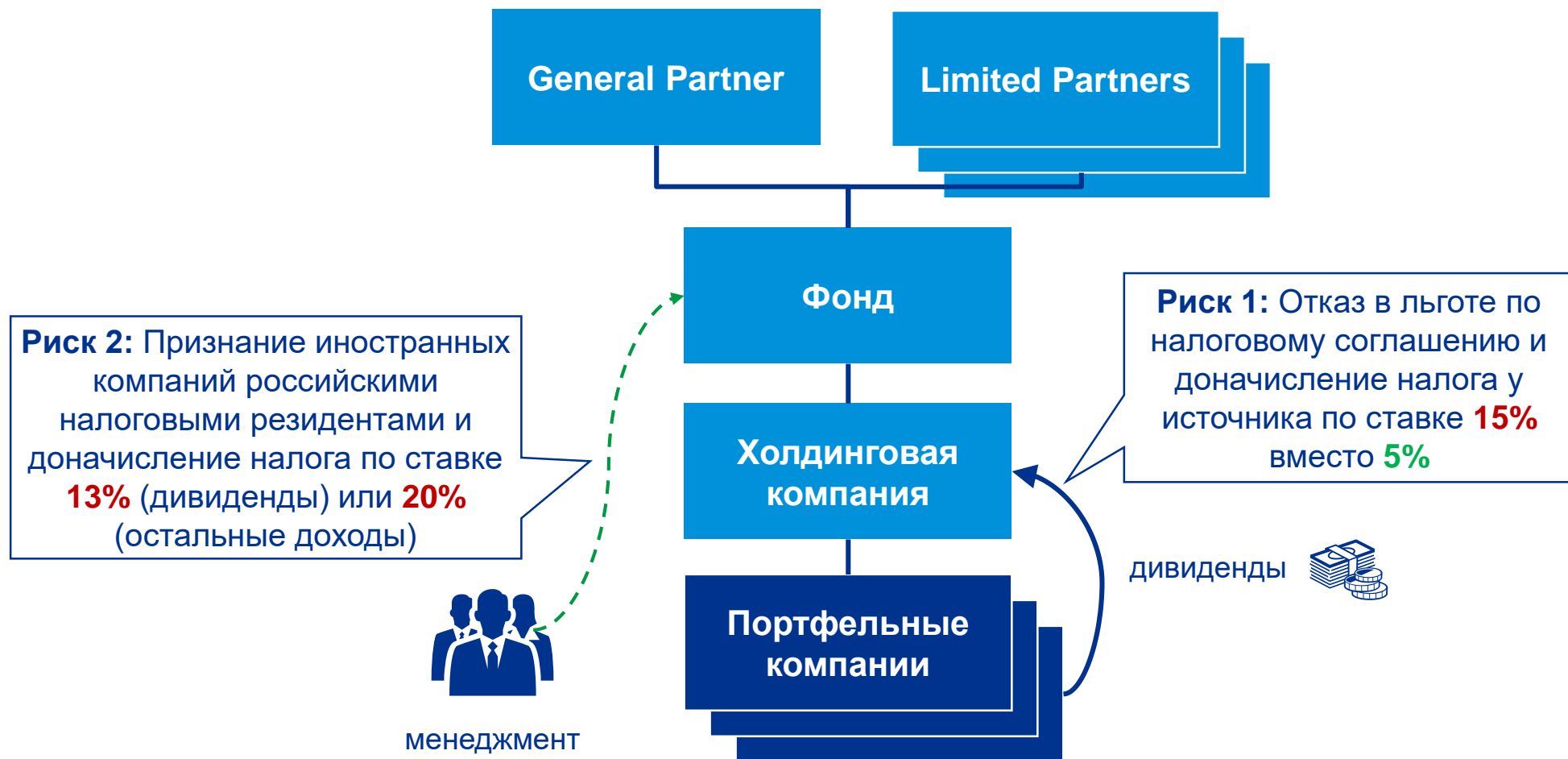
Налоговые риски



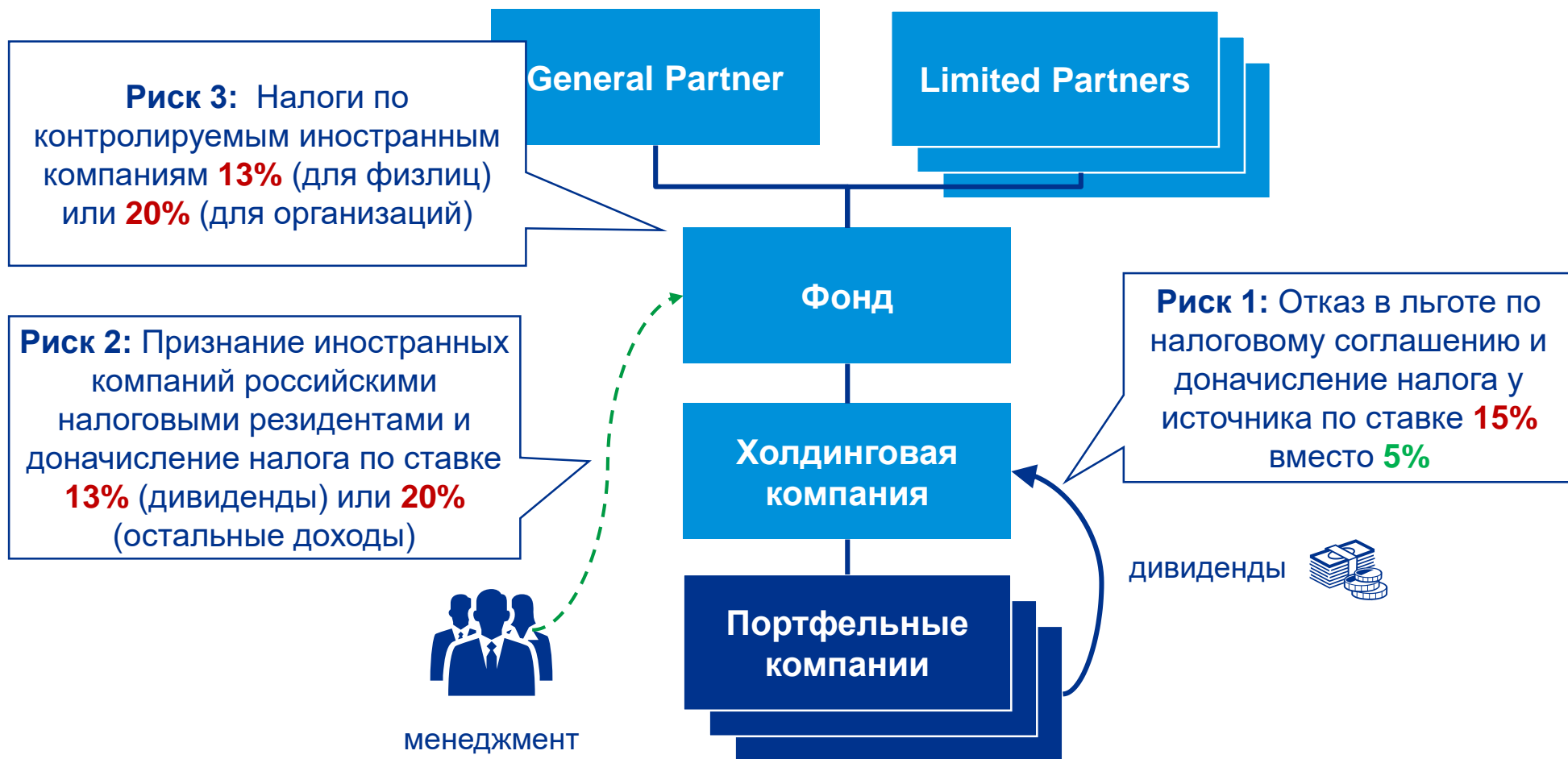
Налоговые риски



Налоговые риски



Налоговые риски



Какие риски с ЭТИМ связаны

Проблема налога у источника и substance в зарубежных юрисдикциях.

Проблема и риски того, что иностранные компании будут признаны российскими налоговыми резидентами.

Проблема контролируемых иностранных компаний.

Как вы оцениваете эти риски и какие считаете наиболее актуальными для деятельности Private Equity?

Как налоговая служба реагирует на убытки и как в целом организовано налоговое администрирование бизнеса?

Какие ещё области неэффективности в налоговой сфере вы видите в современных реалиях?



Часть вторая:

Есть ли решения у налоговых проблем?

Существуют ли решения налоговых проблем?

Как, исходя из вашего опыта, бизнес может работать с этими рисками?

Стоит ли создавать substance за рубежом и, если да, то где? Сколько это стоит и как влияет на инвестиционную привлекательность активов в Private Equity?

Как организовать управление активами, чтобы защитить структуру от рисков признания иностранных компаний российскими налоговым резидентами?

Будет ли решением перевод всех активов в российскую юрисдикцию?

Поможет ли в решении структурных налоговых проблем такой инструмент как инвестиционное товарищество? Плюсы и минусы использования этого инструмента на практике.

Какие решения налоговых проблем существуют?

Как государство и бизнес-сообщество могут решать инфраструктурные проблемы?



Часть третья: Выводы и рекомендации

ВЫВОДЫ

Что из того, что мы обсудили, вам кажется наиболее актуальным и полезным?

Какие рекомендации вы дали бы представителям бизнес-сообщества?

Давайте популяризировать решения, существующие инструменты и налоговые возможности.



kpmg.ru

Информация, содержащаяся в настоящем документе, носит общий характер и подготовлена без учета конкретных обстоятельств того или иного лица или организации. Хотя мы неизменно стремимся представлять своевременную и точную информацию, мы не можем гарантировать того, что данная информация окажется столь же точной на момент получения или будет оставаться столь же точной в будущем. Предпринимать какие-либо действия на основании такой информации можно только после консультаций с соответствующими специалистами и тщательного анализа конкретной ситуации.

© 2018 г. АО «КПМГ», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Российской Федерации, член сети независимых фирм КПМГ, входящих в ассоциацию KPMG International Cooperative (“KPMG International”), зарегистрированную по законодательству Швейцарии. Все права защищены.

KPMG и логотип KPMG являются зарегистрированными товарными знаками или товарными знаками ассоциации KPMG International.