



ГАЗПРОМБАНК

Перспективы частных инвесторов на рынке облигаций и связанная проблематика

Взгляд эмитента

Федор Теребков
Начальник Департамента заимствований на рынках капитала





Что такое облигация для эмитента и зачем она нужна?

Облигация биржевая
обыкновенная
(plain vanilla и простые floaters)



фиксированный срок экономического погашения (отсутствие американских опционов put у инвестора)



преопределенные и безусловные правила исчисления процентной ставки до экономического погашения



инструмент хеджирования риска ликвидности



инструмент управления процентным риском



Что такое облигация для эмитента и зачем она нужна?



Попытка модифицировать
контракт облигаций с целью
приблизить его к контракту
по вкладам уничтожает ценность
облигации для эмитента



Что думают эмитенты о том, что думают инвесторы - физические лица



Гипотеза "умного" инвестора

"Облигация - это не вклад
Я теряю защиту АСВ и право досрочного
изъятия, зато могу продать в любой момент
по рынку без потери НКД, а если ставки
пойдут вниз, ещё и заработка на переоценке

Правда, если они пойдут вверх, "сидеть"
мне до погашения и эмитент мне
до погашения ничего кроме
купонов не должен"



Гипотеза «простого» инвестора

"Облигация - она как вклад того же банка,
только ставка выше
И вообще, это же банк мне ее и продал,
он же надежный и социально ответственный,
так что все будет хорошо"

**Газпромбанк выбрал для себя гипотезу "умного" инвестора
Если инвестор до нее не дотягивает, мы намерены обучать**

**А продажа с аргументацией из гипотезы "простого" инвестора
- это mis-selling**



Чего все хотят?



Инвестор-физическое лицо

- Не потерять свои деньги
- Немного больше заработать, чем на депозите
- Благодаря новому опыту приобрести правильные привычки и не приобретать неправильных?
- Не потерять все, что заработал на новых рисковых операциях и комиссиях
- Роста своего благосостояния и качества жизни
- Позитива, а не нервотрепки



Брокер

Все брокеры хотят разного
Пусть сами расскажут
Мы хотим знать чего, они хотят



Эмитент

- Прямого доступа к новому растущему классу инвесторов
Увеличения доли этого класса инвесторов в своем портфеле
фондирования как минимум пропорционально доли в рынке, а лучше больше
- Формирования у нового класса инвесторов позитивного опыта с эмитентом и доверия эмитенту
- Позитивного ощущения инвесторов от взаимодействия с эмитентом в ходе первичных размещений



Что эмитент готов дать инвестору – физическому лицу



Предложение на первичном размещении ликвидного выпуска benchmark-size каждый рабочий день в году с самым простым способом участия в биржевом размещении



Свое кредитное качество



Наличие в выпуске официального маркет-мейкера со спредом не менее 2%



В чем нуждается эмитент



Масштабируемые цифровые каналы подписки на первичные размещения с понятной моделируемой экономикой комиссии



Социально ответственные брокеры, готовые вести инвестора по пути приобретения правильного опыта в размещениях эмитента, и стремиться к сохранению инвестора в рынке и росту его квалификации как инвестора



Функционирующие маркетплейсы с серьезным трафиком, достойным и прогнозируемым средним чеком, адекватно транслирующие пользователям все альтернативы приобретения бумаги включая первичный рынок



О чём Бирже, профучастникам, эмитентам, рейтинговым и информационным агентствам стоит подумать вместе

Пока "умный" инвестор не спросил их об этом



- 1 Налогообложение материальной выгоды при приобретении бумаг по цене отличной от вторичного рынка
- 2 Налогообложение валютной переоценки по бумагам с номиналом в иностранной валюте в отличие от депозитов в валюте
- 3 Наличие официального маркет-мейкера как правило хорошего тона. Возможно - обязательное требование для включения в котировальный лист высшего уровня
- 4 Внедрение минимального курса финансовой грамотности в программу средней общеобразовательной школы
- 5 Публичный рейтинг \ рэнкинг брокеров по среднему времени жизни клиента на рынке



Спасибо за внимание!