

**Двустороннее кредитование.  
Возможности привлечения экспортных агентств к  
сделкам.**

**Февраль 2020  
Москва**

# ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О БАНКЕ

ПАО «Совкомбанк» – частный универсальный коммерческий банк  
федерального масштаба

## КРЕДИТНЫЕ РЕЙТИНГИ (долгосрочные кредитные рейтинги по состоянию на 30.09.2019)

Moody's

**Ba2**

Стабильный



**BB**

Стабильный

FitchRatings

**BB+**

Стабильный

АКРА

**A+**

Стабильный



**A**

Стабильный

## АКЦИОНЕРЫ

89,5 % Менеджеры и российские инвесторы

10,5% Суверенные фонды SBI Holdings

## НАЦИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ

2,431 Офисов

1,027 Городов

Российская Федерация остается главным торгово-экономическим партнером Республики Беларусь, доля России в товарообороте Республики стабильно составляет порядка **50%**.

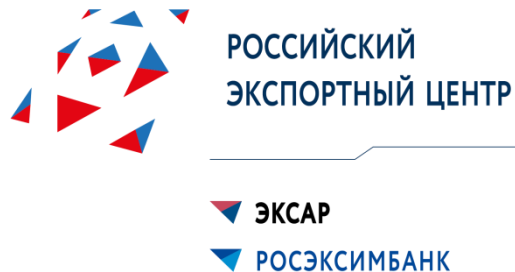
Республика Беларусь также является важнейшим партнером Российской Федерации и занимает 4е место по объему товарооборота с Россией.

Товарооборот России с Беларусью за 2018 год по данным Национального статистического комитета Республики Беларусь (Белстат) составил 35,6 млрд. долл. (+9,4%):

- экспорт из России в Беларусь – 22,6 млрд. долл. (+15,4%);
- импорт из Беларуси в Россию – 12,95 млрд. долл. (+0,4%).

**При участии государств созданы компании стратегической целью которых является поддержка и развитие экспорта своих стран.**

## Российская Федерация



## Республика Беларусь



## **Финансирование сделок с участием Экспортного Кредитного Агентства ЭКСАР (ГРУППА РЭЦ)**

**Приоритетной задачей является создание системы финансирования экспорта.**

**Преимущественно сотрудничает с:**

- 1) Российскими предприятиями-экспортерами (крупные предприятия и корпорации, малые и средние предприятия);
- 2) Российскими и иностранными финансовыми организациями (кредитными организациями, факторинговыми компаниями, лизинговыми компаниями и пр.)
- 3) Экспортными кредитными агентствами других стран и частными коммерческими кредитными страховщиками.

## **Основные преимущества сделок с участием ЭКСАР:**

1. Возможность долгосрочного финансирования;
2. Может покрывать до 95% убытков в случае реализации политических рисков и до 90% в случае коммерческого риска;
3. Снижение стоимости фондирования;
4. Усиление конкурентных позиций российских компаний на международных рынках.

## **Стратегические направления деятельности ЭКСАР:**

1. страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского происхождения;
2. развитие современной системы финансирования экспорта, обеспеченной страховым покрытием Агентства;
3. страховая поддержка российских инвестиций за рубежом;
4. поддержка экспортно-ориентированных субъектов МСП;
5. поддержка создания экспортно-ориентированных производств на территории РФ.

**Продукты, которые могут быть реализованы финансовыми институтами при участии ЭКСАР:**

1. Кредит покупателю;
2. Кредит продавцу (в форме двустороннего кредитования, синдицированного кредитования и пр.)
3. Аккредитивы;
4. Факторинговые операции;
5. Кредиты на создание экспортно-ориентированных производств (часто в виде проектного финансирования).

## **Белэксимгарант**

Занимает пятое место в рейтинге среди страховых компаний, работающих на рынке Республики Беларусь.

**Стратегическая цель компании** — развитие и укрепление экспортного потенциала Республики Беларусь посредством эффективного функционирования национальной системы стимулирования экспорта.

**Приоритетное направление деятельности** — страхование экспортных рисков с поддержкой государства.

**Клиенты Белэксимгаранта** - крупнейшие белорусские предприятия-экспортеры.



## **Продукты Белэксимгарант финансовым институтам:**

1. Добровольное страхование риска невозврата (непогашения) и (или) просрочки возврата (погашения) экспортного кредита
2. Добровольное страхование факторинга
3. Страхование аккредитивов, банковских гарантий или иных банковских услуг
4. Добровольное страхование экспортных рисков лизинговых организаций, являющихся резидентами Республики Беларусь