

M&A конференция – Cbonds



Игорь Смирнов
Партнер, корпоративные налоги, ALTHAUS

22 апреля 2021 года



ALTHAUS – одна из лидирующих консалтинговых компаний России, специализирующаяся на комплексном сопровождении сделок M&A, более 11 лет.



В среднем команда ALTHAUS реализует порядка 100 проектов комплексного сопровождения сделок M&A в год и имеет богатый практический опыт комплексного сопровождения сделок M&A в различных секторах экономики.



Мы хотели бы поделиться с Вами нашей аналитикой по результатам реализованных проектов предынвестиционной налоговой экспертизы (due diligence) и структурирования инвестиционных сделок.

Статистические наблюдения по результатам проведенных процедур предынвестиционной налоговой экспертизы

Опыт ALTHAUS



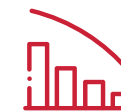
Согласно нашей аналитике, средний объем потенциальных налоговых рисков может составлять 10% от выручки проверяемых компаний



Более 80% камеральных налоговых проверок проверяемых компаний – объектов сделок проходят без материальных доначислений



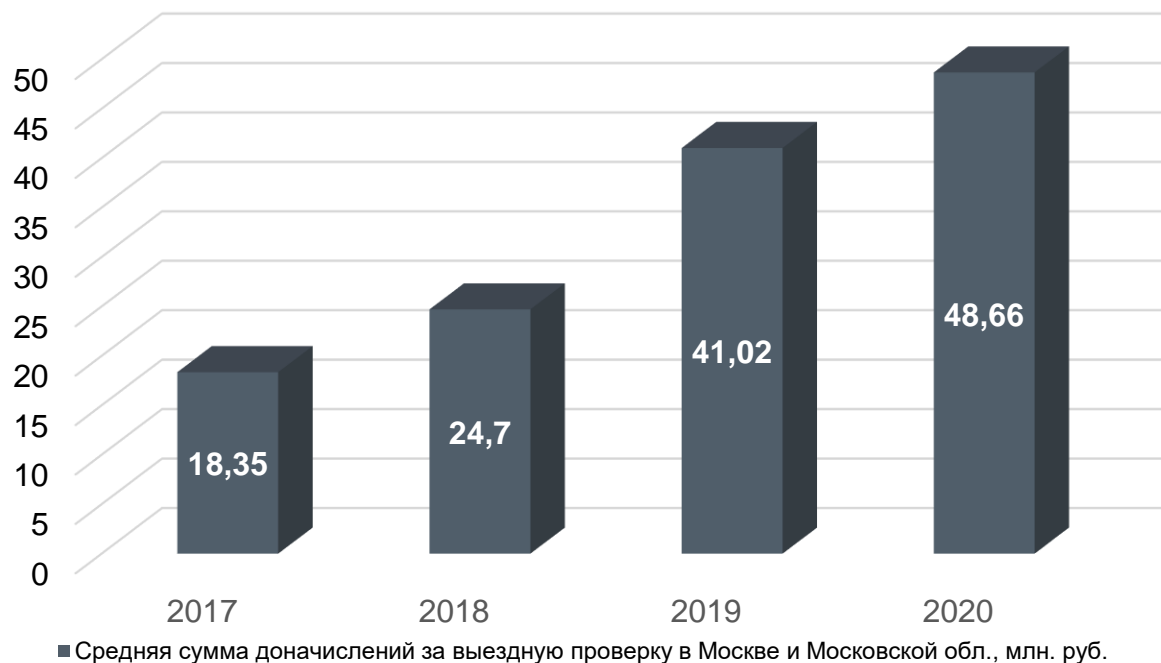
Не более 10% компаний – объектов сделок, в отношении которых проводились выездные налоговые проверки. Чаще всего в выборку выездных проверок попадают компании, которые применяют механизмы агрессивного налогового планирования и крупный бизнес



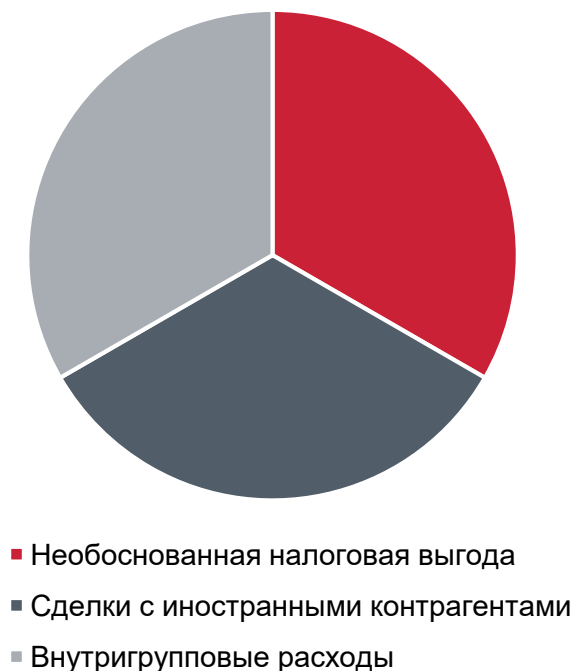
Обобщенно: около 10-15% компаний применяют механизмы агрессивного налогового планирования, и с годами наблюдается тенденция по снижению объемов применения таких механизмов

Обзорная информация по налоговым проверкам

Динамика доначислений в результате выездных налоговых проверок
за период 2017-2020



Основные претензии налоговых органов



- Тенденция роста доначислений в результате проведения налоговых проверок. Глобальное снижение количества ВМП и судебных разбирательств с налоговыми органами, повышение качества и глубины налоговых проверок
- Ключевые вопросы для налогоплательщиков: необоснованная налоговая выгода (54.1); сделки с иностранными контрагентами (налог у источника); отказ в признании расходов по внутригрупповым операциям

Последние тенденции предынвестиционной налоговой экспертизы



(по опыту проведения ~около 100 налоговых предынвестиционных экспертиз и аудитов/год)

01

Уход от агрессивных методов налогового планирования. Прослеживается тренд на обеление. Переход к стратегии налогового менеджмента, управления налоговыми рисками

02

Сохраняются риски, связанные с манипулированием налоговыми активами /искажением налоговой отчетности (компании не показывают налоговые убытки для снижения риска ВНП)

03

Условное дробление бизнеса остается трендом налоговых проверок (red-flag в рамках ВНП)

04

Укрепление тренда на деофшоризацию:

- Добровольный отказ от оффшорных структур
- Оспаривание международных структур

05

Прослеживается тренд легитимного применения налоговых льгот/участия в ОЭЗ/ТОСЭР/РИП ввиду простоты использования и понятных механизмов контроля

06

Риски в рамках ст. 54.1 НК РФ – «необоснованная налоговая выгода» (акцент на юридическую квалификацию и тест «деловой цели» сделок)

- Повышенное внимание налоговых органов к международным структурам (с наличием иностранного элемента)
- Отказ в применении пониженных ставок по процентам и дивидендам. Пересмотр налоговых соглашений с Кипром, Люксембургом, Мальтой и Нидерландами
- Актуальность вопросов применения концепции фактического получателя дохода (ФПД) при репатриации прибыли
- Вопросы недостаточного присутствия (“substance”) на территории иностранных юрисдикций, риски признания иностранных компаний налоговыми резидентами РФ
- Риски, связанные с косвенной продажей активов (наличие спорных норм локального законодательства иностранных юрисдикций)
- Транспарентность налоговой информации: автоматический обмен информации между странами. MLI, влияние европейских налоговых директив

- Последствия по законодательству о КИК для российских участников/бенефициаров
- Упрощение структур сделок – структурирование сделок через РФ (переход к прямому владению российскими активами, стремление приобретать активы на уровне РФ)
- Более активное использование программ долгосрочной мотивации ТОП-менеджмента (LTIP)
- Более популярным становится включение в документы по сделке условий о дополнительных платежах или осуществление сделок с рассрочкой платежа
- Эффективность налоговых гарантий в сделках
- Более активное использование права РФ в инвестиционных сделках



wts global

Спасибо за внимание!



Игорь Смирнов

Партнер

+7 (929) 920 69 55 / igor.smirnov@althausgroup.ru