lvolga Capital



Финансирование развития бизнеса МСП через облигации для квалифицированных инвесторов-физических лиц

Наши клиенты

Всего за время работы «Иволга Капитал» стала организатором выпусков облигаций 20 компаний различных секторов экономики, объем привлеченных средств превысил 13 млрд.руб.





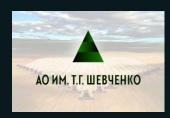




















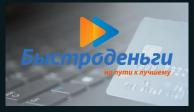
















Портрет эмитента МСП

Срок жизни заемщика/поручителя Не менее 3 лет

Выручка Порядка 2 млрд. руб. в год

Особенности бизнеса Бизнес компании должен успешно существовать на протяжении

длительного времени, компания должна иметь устойчивые

рыночные позиции и хорошие перспективы развития, располагать

понятной финансовой моделью

Структура собственности Простая и прозрачная

Кредитный рейтинг Желателен

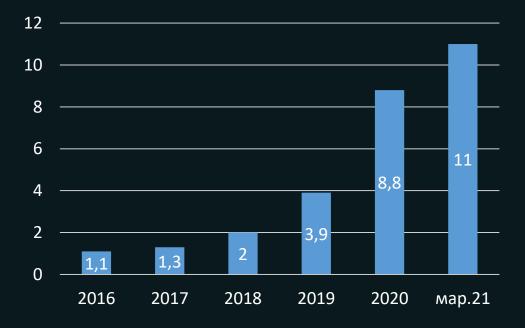
Аудит Необходим, иногда от согласованного с организатором аудитора

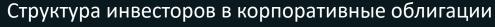
Консолидированная отчетность Желательна

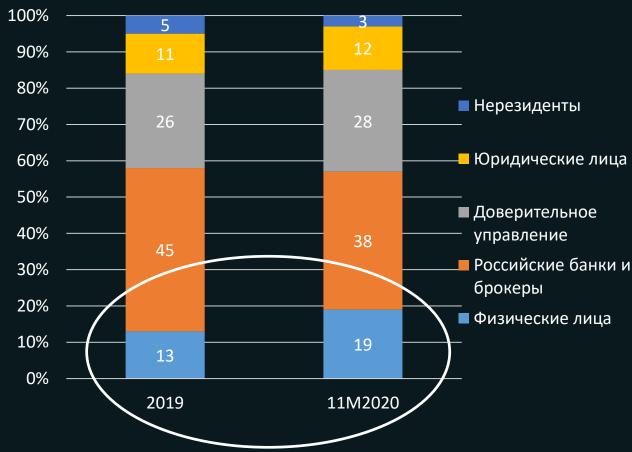
Долговая нагрузка Не должна быть избыточной

В последние 3-4 года наблюдается активный приток физических лиц на фондовый рынок

Число физических лиц, имеющих брокерские счета на Московской Бирже, млн.чел







Источник: Московская Биржа

Физические лица – наиболее вероятные инвесторы в облигации МСП

- Не связаны регуляторными ограничениями (нормативы достаточности капитала, ограничения на инвестиции пенсионных накоплений, инвестиционные декларации)
- Большая диверсификация инвесторов
- Готовность разбираться в историях эмитентов
- Большая лояльность организатору
- Для институциональных инвесторов небольшие выпуски неинтересны в силу того, что зачастую их минимальная сумма покупки кратно превышает объем займа МСП

Но есть серьезные ограничения, которые необходимо учитывать

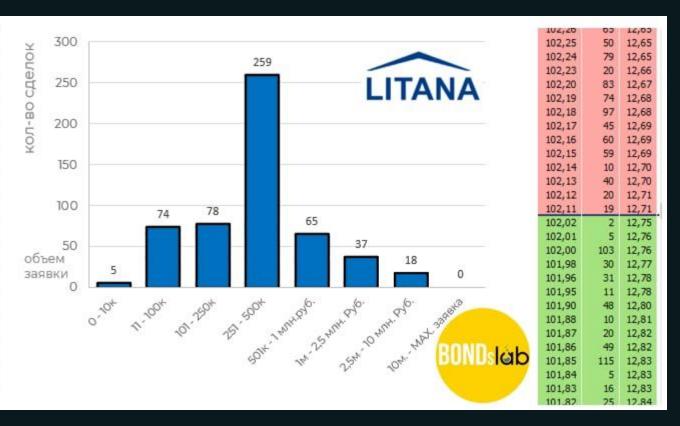
- Ограниченный объем займа, который можно разместить физическим лицам (не более 1,5-2 млрд.руб.)
- При росте клиентской базы и снижении среднего чека существенно возрастают транзакционные издержки (коллцентр, документооборот, КҮС, IT-ресурсы и т.д.)
- Планируемая категоризация инвесторов
- Подверженность слухам и эмоциям
- Повышенные требования к доходности инвестиций

Управление особенностями работы с физическими лицами

- Фокус на инвесторах с большим объемом ресурсов (инвесторы Иволга Капитал состоятельные лица численностью около 500)
- Полное понимание инвестора, его портфеля и потребностей перед размещением облигаций
- Стремление к 100% квалификации инвесторов мы поддерживаем инициативу ЦБ по квалификации
- Стараемся ограничить риск инвесторов в наших публичных портфелях каждая бумага занимает не более 10%
- Постоянная работа с информационным пространством через средства коммуникации (Telegram и Youtube каналы, мероприятия для инвесторов) не только размещение облигаций, но и мониторинг эмитентов

Пример рыночного размещения ВДО среди физических лиц

Итоги первичного размещения: ЛИТАНА 1Р1	
Купон / Доходность	13,0 / 13,65
Лет до погашения / Оферты	3,0
Дюрация	2,5
Кредит. рейтинг по нац. шкале	02
Объем эмиссии (млн. руб.)	300
Размещено (млн. руб.)	300
Кол-во сделок шт.	536
Статистические пока	затели, руб.
Средняя заявка	559 701
Медиана	300 000
Мода (132 шт.)	300 000
MIN Заявка	1000
МАХ Заявка	10 000 000
5 самых крупных заявок, млн.руб.	10 - 5,7 - 5 - 5 - 4



Контакты

Дмитрий Александров

Управляющий директор, руководитель корпоративного блока ООО «Иволга Капитал» +7 (926) 919-91-00 +7 (495) 748-61-07 (доб. 106) aleksandrov@ivolgacap.com

Андрей Бобовников

Директор по работе с эмитентами OOO «Иволга Капитал» +7 (965) 257-38-18 bobovnikov@ivolgacap.com

99.3554

100.66

ivolgacap.ru