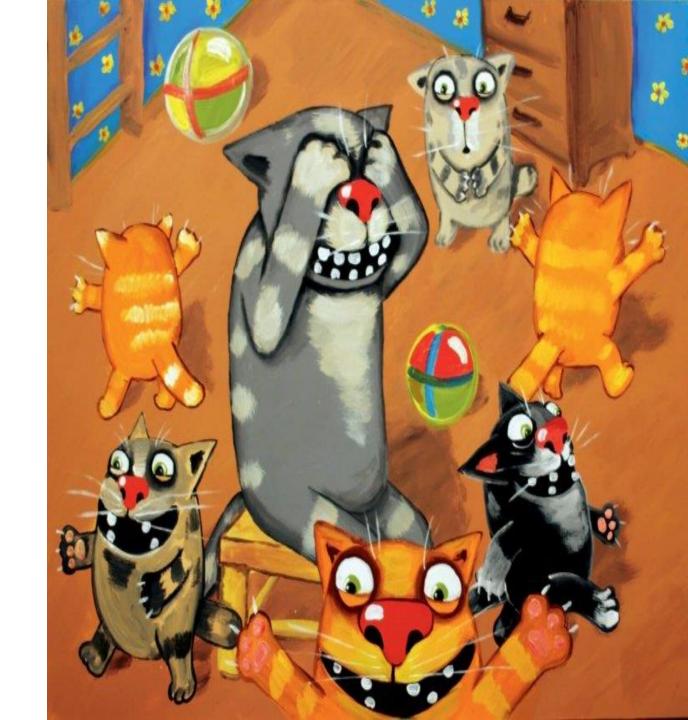


## РЫНОК ВДО ДЛЯ СЕГМЕНТА МСП+. ЗАЧЕМ КОМПАНИЯМ НЕОБХОДИМО ИСКАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ?



Поиск источников финансирования для МСП компаний - всегда большая задача.





Основным препятствием для выхода качественных МСП+ эмитентов — недоверие к возможностям рынка ВДО.



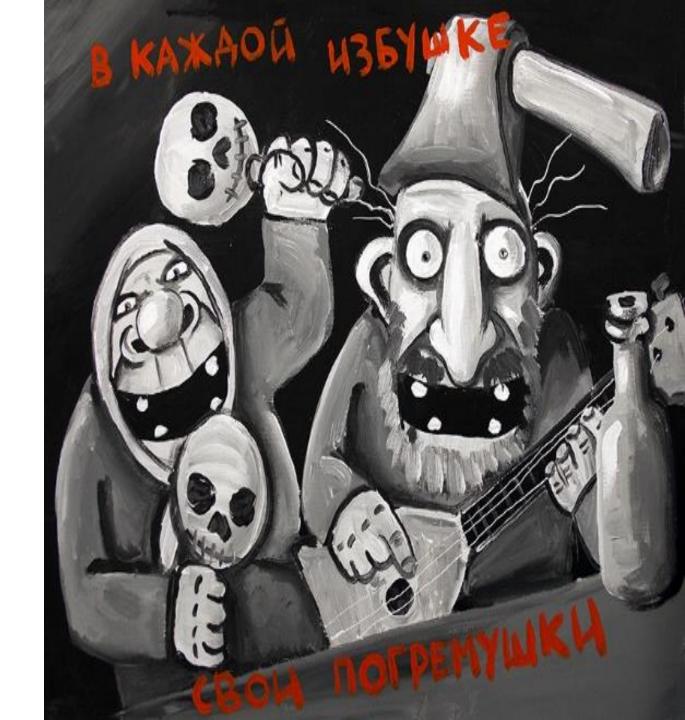


Главное в выборе источника финансирования — прийти к нему в свое время.





Рынок ВДО – дополнительный инструмент привлечения капитала со своими преимуществами и недостатками.





Публичность — преимущество для качественных региональных эмитентов, готовых раскрывать информацию.





Публичные компании получают преимущества перед отраслевыми конкурентами.





Дисконтирование залогов – проблема большинства МСП компаний.





Обращаясь к классическим источникам фондирования, МСП+ компании зачастую вводят дополнительный управляющий орган в свои бизнес-процессы.





Эмитент получает возможность гибко планировать порядок погашения обязательств.





Но не стоит забывать, что на рынке есть 2 стороны.

И порой их взгляды на выпуск и риски не совпадают.





Кредиторы видят клиентов дебютировавших на рынке ВДО.





Но со временем их отношение меняется...







## Ефимов Роман Исполнительный директор по рынкам долгового капитала ФА GrottBjörn 8-800-250-44-20 (1225),+7 989 818-51-26 efimov@grottbjorn.com, investor@grottbjorn.com www.grottbjorn.com

В презентации использовались картины Васи Ложкина. Все изображения принадлежат ему.