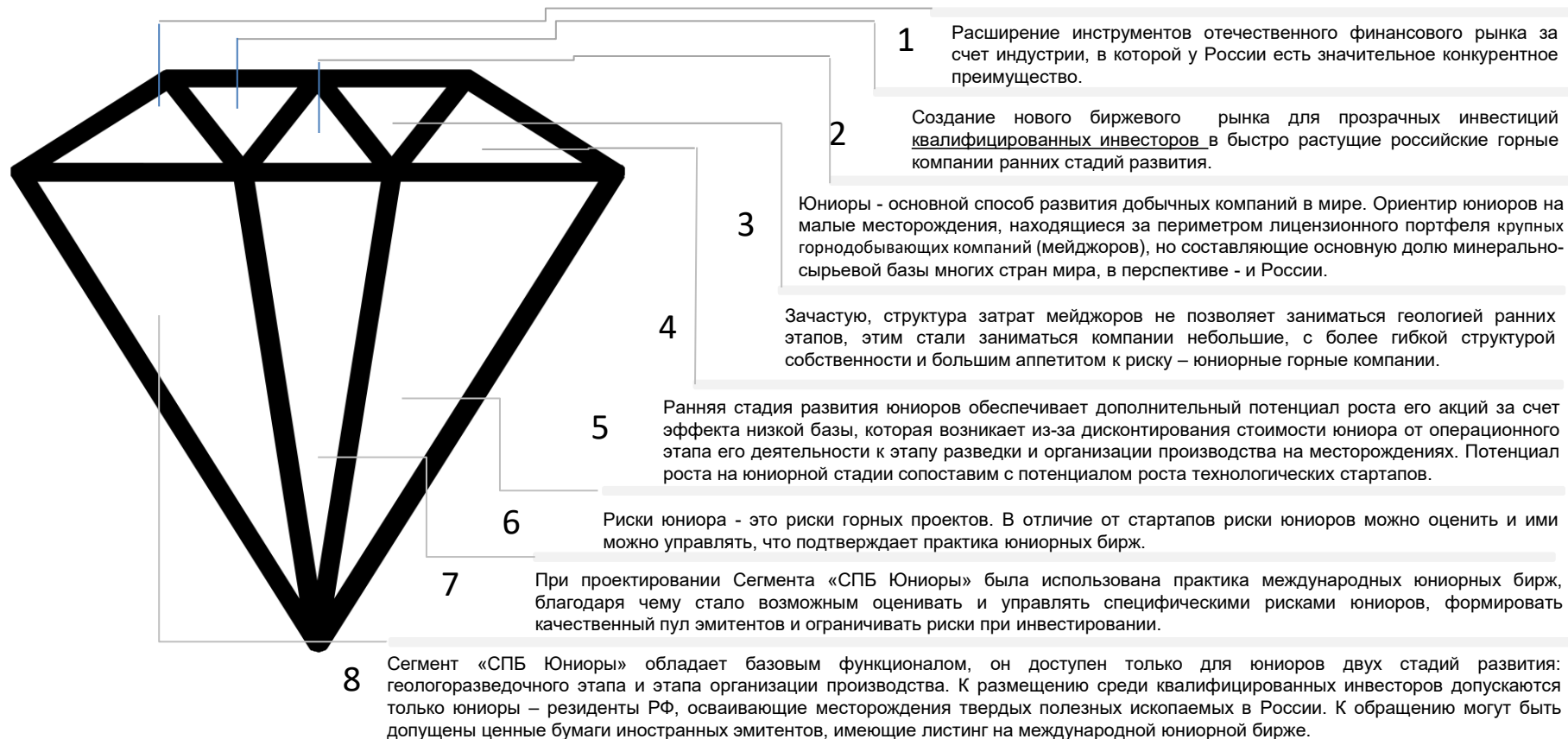


НОВЫЙ СЕГМЕНТ «СПБ ЮНИОРЫ» СПБ БИРЖИ

для ценных бумаг
горных компаний ранних стадий

Сегмент «СПБ Юниоры» — новый биржевой рынок для инвестиций в компании, добывающие твердые полезные ископаемые, ранних стадий развития ВПЕРВЫЕ ДОСТУПЕН ДЛЯ РОССИЙСКИХ ИНВЕСТОРОВ

ОСНОВНЫЕ ГРАНИ ВАШЕГО УСПЕХА



УЧАСТНИКИ СЕГМЕНТА «СПБ ЮНИОРЫ»



ЮНИОРЫ - ЭМИТЕНТЫ



ПРЕИМУЩЕСТВА: Получают доступ к финансированию разведки и организации производства, сохраняя контроль над компанией

ЧТО ТРЕБУЕТСЯ: Должны подать заявление на листинг и пройти квалифицирующую процедуру у квалифицирующего агента. После размещения выполнить бюджет развития, подтвердить запасы полезных ископаемых (1 этап развития) или запустить производство (2 этап развития).

КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ АГЕНТЫ



ПРЕИМУЩЕСТВА: Получают доступ для своих портфельных проектов к финансированию на бирже и ликвидный выход из капитала юниора при успехе.

ЧТО ТРЕБУЕТСЯ: Должны подготовить юниора к листингу в соответствии с требованиями биржи, вложить собственные средства (не менее 5% от суммы бюджета развития на стадии ГРП) и не менее 50% из них держать в капитале юниора до подтверждения запасов.

ИНВЕСТОРЫ



ПРЕИМУЩЕСТВА: Получают доступ к инвестициям в юниоров, предварительно прошедшим отбор

ЧТО ТРЕБУЕТСЯ: Инвестируют в капитал юниора на этапе пре-IPO через квалифицирующего агента и институционального инвестора (должны держать не менее 50% акций, приобретенных на пре-IPO этапе, до подтверждения запасов), на этапе биржевого размещения и вторичного обращения - через брокера, обеспечивая ликвидность.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ИНВЕСТОРЫ



ПРЕИМУЩЕСТВА: Получают доступ к инвестициям в юниоров на этапе пре-IPO с дисконтом от оценочной стоимости

ЧТО ТРЕБУЕТСЯ: Инвестируют в капитал юниора на этапе пре-IPO и должны держать не менее 50% акций, приобретенных на пре-IPO этапе, до подтверждения запасов (2-3 года), обеспечивая контроль над юниором.

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТОРЫ



ПРЕИМУЩЕСТВА: Приобретая юниора – эмитента из Сегмента «СПБ Юниоры», увеличивают сырьевую базу, снижая инвестиционные риски, и получают софинансирование со стороны биржевых инвесторов

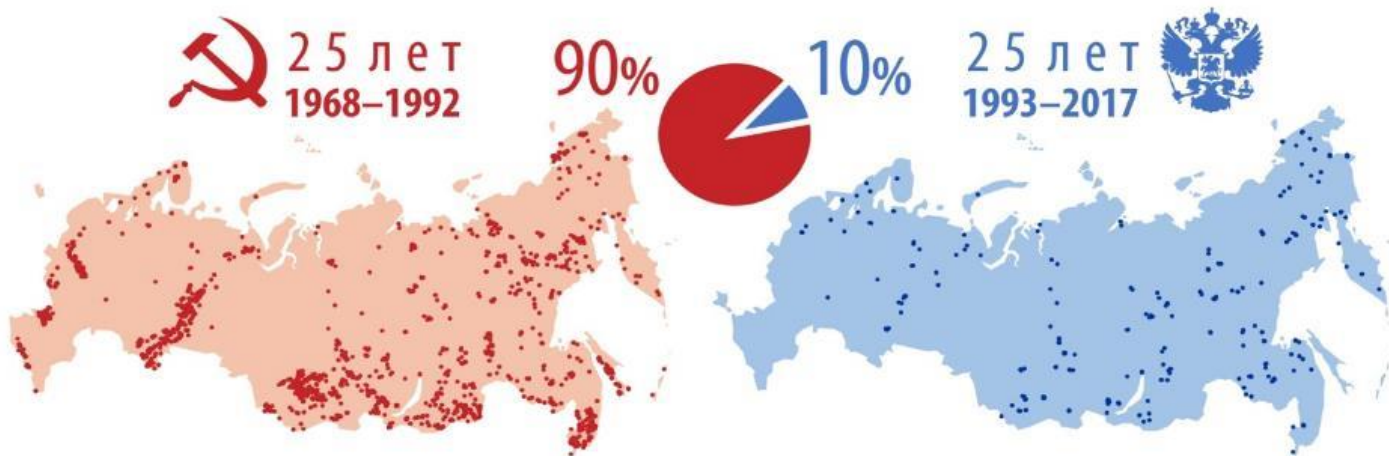
ЧТО ТРЕБУЕТСЯ: Обеспечивают долгосрочную ликвидность юниора и глубокую экспертизу его горных проектов.

УСТРОЙСТВО СЕГМЕНТА «СПБ ЮНИОРЫ»



ЗА ПОСЛЕДНИЕ 25 ЛЕТ КОЛИЧЕСТВО ОТКРЫТИЙ НОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ ТПИ В РОССИИ СУЩЕСТВЕННО СОКРАТИЛОСЬ

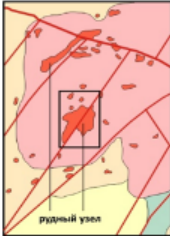
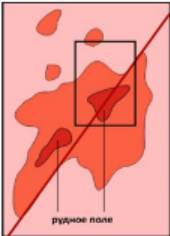
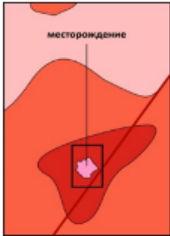








СООТНОШЕНИЕ КОЛИЧЕСТВА МЕСТОРОЖДЕНИЙ ТПИ, ОТКРЫТЫХ
НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ В СОВЕТСКИЙ И ПОСТСОВЕТСКИЙ ПЕРИОДЫ



ГЛАВНАЯ ПРОБЛЕМА РОССИЙСКОГО НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЯ – ПРАКТИЧЕСКИ ПОЛНОЕ **ИСЧЕРПАНИЕ «ПОИСКОВОГО ЗАДЕЛА»**

В развитых странах «поисковый задел» обеспечивается юниорными геологоразведочными компаниями, которые с учетом рыночных условий обеспечивают восполнение минерально-сырьевой базы

ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫХ РАБОТ (ГРР) В ЖИЗНЕННОМ ЦИКЛЕ ГОРНОДОБЫВАЮЩЕГО ПРОЕКТА

| | Региональное изучение 0 | | Поиск (Scoping) 1.1 | Оценка (Prefeasibility) 1.2 | Разведка (Feasibility) 2 | Строительство и добыча (EPC & Mining) 3-4 |
|---|--|--|---|---|--|--|
| Уровень риска на начало этапа | ± 100% | | ± 30% – ± 35% | ± 20% – ± 25% | ± 10% – ± 15% | ± 15% – ± 5% |
| Оператор проекта | Государство (Роснедра) | | ЮНИОРНАЯ КОМПАНИЯ | | Горнодобывающая компания (в т.ч. юниорная) | |
| Цель | Выявление перспективных площадей | | Выявления перспективного объекта | Открытие месторождения | Детальное изучение месторождения | Подготовка блоков к отработке |
| Срок лицензии | 5-7 лет | | 5-7 лет | | до 20 лет с возможностью продления | |
| Добыча | не ведется | | не ведется | не ведется | опытно-промышленная | промышленная |
| Объект изучения | рудные районы, узлы  | | рудное поле  | проявления ПИ  | рудные тела  | рудные тела  |
| Ресурсы и запасы после ГРР (ГКЗ / JORC) |  exploration information | |   inferred |  measured & indicated |  proven & probable |  proven & probable |
| Геолого-экономический результат | Комплексная оценка потенциала территорий | | Оценена возможность освоения на укрупненных показателях | Технико-экономическое обоснование промышленной значимости | Детальное определение технических и экономических параметров добычи | Запасы подготовлены к выемке |

БИЗНЕС-ПРИНЦИПЫ ЮНИОРНОЙ КОМПАНИИ

1. Возможность получения лицензии по заявительному принципу
2. Наличие рынка частных высокорискованных инвестиций в разведку с целью открытия месторождений – **создает СПБ БИРЖА.**
3. **Гарантии в сохранении прав пользования недрами при соблюдении условий лицензий.**

РОСТ РЫНОЧНОЙ КАПИТАЛИЗАЦИИ ЮНИОРНОГО ПРОЕКТА

1. Значительный рост стоимости компании после постановки запасов
2. Возможность привлечь проектное финансирование в капитал юниора
3. Возможность продать компанию с доходом индустриальной компании
4. Значительно снизит риски и волатильность ценной бумаги



ТИПИЧНЫЕ РИСКИ ЮНИОРНЫХ ПРОЕКТОВ

МИНИМИЗАЦИЯ РИСКА

Неподтверждение промышленно значимого объекта по результатам поиска-оценки (наиболее рискованная стадия ГРП)

- Выбор объектов с ресурсами P1 (ранее проведенные поисковые работы).
- Проведение геолого-экономической экспертизы профессиональными компаниями и квалифицирующими агентами.
- Диверсификация риска – участие в нескольких проектах

Длительное оформление разрешительной документации и получение «добычной» лицензии

- Учет сроков при планировании.
- Качественная подготовка материалов
- Использование высокой ставки дисконтирования для этапа (эквивалент венчурного риска)

Некачественное проведение ГРП

- Подбор подрядчиков
- Соблюдение нормативных требований ГКЗ

Отказ в государственной экспертизе результатов ГРП

- Обеспечение прозрачности лицензионного процесса

ПРЕДПОСЫЛКИ - РАЗВИТИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ПО ЗАЯВИТЕЛЬНОМУ ПРИНЦИПУ

Без учета объектов, которые могут быть отобраны из нераспределенного фонда недр

Более **2,6 тыс.**

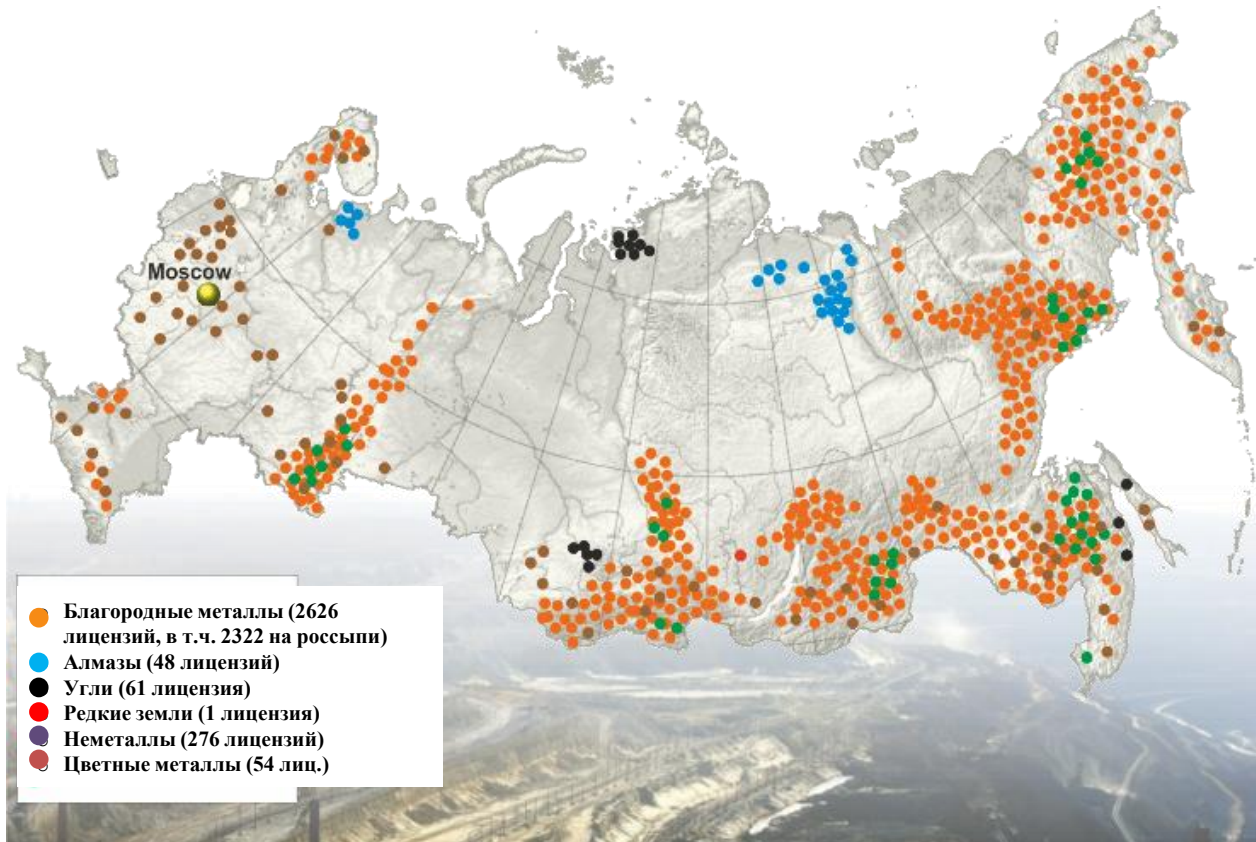
действующих юниорных лицензий
на начало 2021 выдано частным
компаниям

Более **10%**
(~ 250 объектов)

могут являться высоко
перспективными проектами по
итогах экспертизы и отбора
квалифицированными агентами

Более **\$1млрд.**

оценивается объем рынка инвестиций
в раннюю стадию перспективных
юниорных проектов с высокой
доходностью и умеренными рисками



ООО «РГ КОНСАЛТИНГ» - СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ КОМПАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ КОМПЛЕКСНОЙ ГЕОЛОГИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРОЕКТА



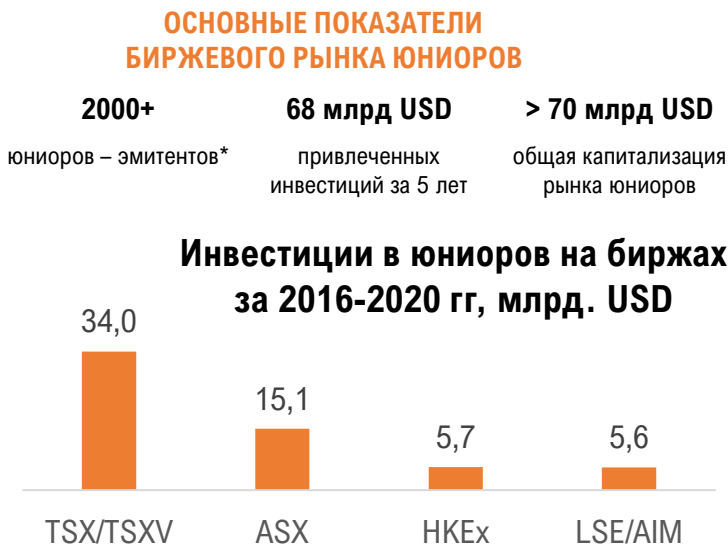
Геологическая экспертиза

- Проверка наличия лицензии и рисков отзыва
- Оценка/подтверждение/аудит запасов
- Scoping study – предварительная геолого-экономическая оценка на ранней стадии изученности месторождения
- Pre-Feasibility Study – предпроектная стадия вариантной оценки эффективности освоения месторождения (ТЭО)
- Feasibility Study – проект освоения месторождения по международным стандартам
- Оценка технологических рисков
- Оценка экологических рисков



Проведение квалифицированной геологической экспертизы позволяет снижать инвестиционные риски и принимать более взвешенные решения в отношении геологических перспектив

- В мире принято разделять горные компании на юниорную стадию разведки месторождений и производственную стадию, включающую инвестиционный этап – организацию производства и операционный этап – разработку месторождения, добычу и продажу полезных ископаемых и продукции на ее основе.
- В России инвесторы привыкли видеть в листинге горные компании уже на операционном этапе производственной стадии – добычи, переработки и продаж полезных ископаемых и продукции. Поэтому в качестве юниорной компании Биржа определила 2 типа горных предприятий ранних стадий развития: на этапе геологоразведки (ГРП) и на этапе организации производства – производственной стадии до получения выручки и выхода на операционную рентабельность.
- Истории публичного листинга юниорных компаний – более 20 лет. В мире насчитывается 4 международных юниорные биржи: TSX/TSXV (Канада), ASX (Австралия), HKEx (Гонконг), LSE/AIM (Великобритания).





СТАРТ СЕГМЕНТА – МАРТ 2022



2 УРОВНЯ ДОПУСКА К ЛИСТИНГУ

откроют юниорам без выручки доступ к инвестициям:
на этапе разведки и этапе организации производства,
что обеспечит устойчивость финансирования

ШИРОКАЯ ВОРОНКА ЗАЯВОК

на листинг позволит отбирать
высокодоходные горные проекты с прозрачными рисками,
из 30 – 50 юниоров лишь 1 попадет в листинг

КВАЛИФИЦИРУЮЩАЯ ПРОЦЕДУРА

обеспечит отбор лучших компаний,
адекватную оценку отраслевых рисков,
качественный контроль эмитентов

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ И СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТОРЫ

обеспечат долгосрочный приток ликвидности,
рост капитализации и дополнительный контроль юниоров

ДОСТУП К ИНВЕСТИЦИЯМ

получат только квалифицированные инвесторы



ПРОФИЛЬ ЭМИТЕНТА

РЕГИСТРАЦИОННЫЕ ДАННЫЕ

Российская компания.

Регион деятельности – в основном, Арктика или Дальний Восток, реже – Западная Сибирь, изредка – Европейская часть РФ. Большинство используют льготные налоговые режимы (ТОР, АЗРФ).

В составе эмитента находится компании – недропользователь (сам эмитент или на 100% дочерняя организация).

ЛИЦЕНЗИИ

Лицензии на пользование недрами на территории РФ.

Количество лицензий на геологоразведку – 2 и более.

Вид полезного ископаемого по частоте размещения:

- Благородные металлы (в основном, золото – более 60% юниоров),
- Неметаллы (10%),
- Угли (2%),
- Цветные металлы (1%),
- Алмазы и редкоземельные элементы (менее 1%),
- Другие полезные ископаемые (26%).

МЕНЕДЖЕРЫ

Ключевые руководители и учредители юниора – профессионалы с большим опытом в горной отрасли.

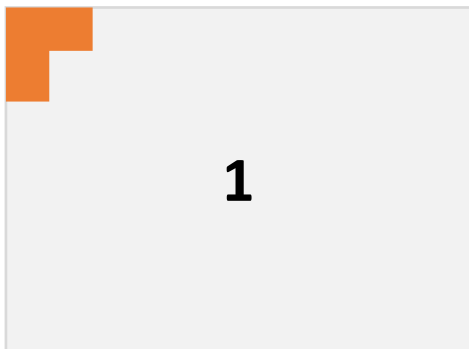
ДОСТИГНУТЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Получены лицензии на геологическое изучение и оценку запасов,
- Пройдены согласования, необходимые для проведения работ на лицензионных участках,
- Проведены геологические работы (мелкообъемное опробывание),
- Геологоразведочные работы соответствуют геологическим проектам, согласованным в лицензионных соглашениях,
- Проведена независимая оценка запасов на уровне не ниже P1+P2+P3,
- Разработано технико-экономическое обоснование производственного проекта,
- Разработана документация инвестиционного проекта до полного освоения и ликвидации лицензионных участков.
- Проведена оценка компании независимым компетентным лицом.





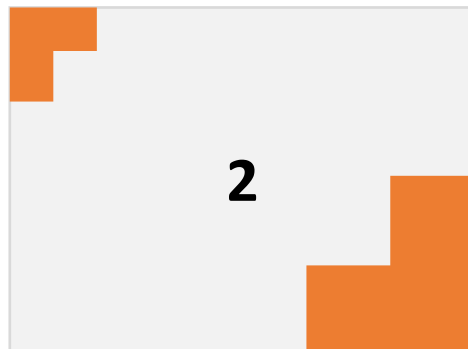
ИНВЕСТИЦИЯ КВАЛ.АГЕНТА



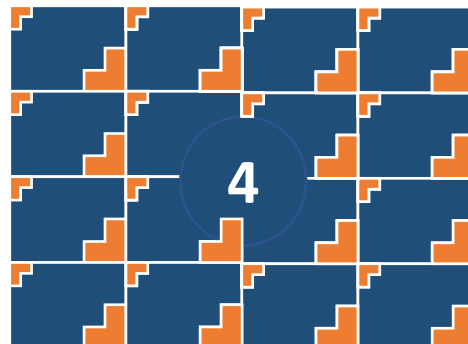
РАЗМЕЩЕНИЕ АКЦИЙ В СЕГМЕНТЕ



ПРОФ.ИНВЕСТОРЫ НА ПРЕЛИСТИНГЕ



ЭМИТЕНТЫ СЕГМЕНТА



ПРЕЛИСТИНГ

1

Квалифицирующий агент отбирает юниорные компании и инвестирует собственные средства в размере не менее 5% от требуемых юниору для подтверждения запасов. Затем помогает привести юниора в соответствие с требованиями сегмента для включения в листинг.

2

Юниор привлекает инвестиции на внебиржевом рынке в размере не менее 20% от требуемых для подтверждения запасов, обеспечивая вместе с инвестицией квалифицирующего агента не менее чем $\frac{1}{4}$ от бюджета развития и достаточный размер оборотного капитала до IPO.

ЛИСТИНГ

3

Квалифицированная юниорная компания привлекает не более 75% от необходимых для подтверждения запасов средств квалифицированных и институциональных инвесторов путем размещения акций в Сегменте «Биржа юниоров».

4

Квалифицирующий агент осуществляет контроль за деятельностью юниора – эмитента через своего представителя в комитете по аудиту СД юниора.



| | |
|--|---|
| Квалифицирующий агент, его цели и задачи | <p>Организация, аккредитованная Биржей и предоставляющая услуги по подготовке к выводу ценных бумаг юниорных компаний - добывающих и геологоразведочных компаний ранних стадий развития в сегмент «СПБ Юниоры». Квал.агенты также осуществляют функции мониторинга и экспертизы развития эмитентов Сегмента в части недропользования, включая геологическое изучение, разведку, добычу или использование иным образом полезных ископаемых. На этапе, предшествующем листингу, квал.агенты осуществляют предварительный отбор заявок юниоров и помогают лучшим из них подготовить документы, необходимые для включения в листинг Сегмента.</p> <p>Институт Квалифицирующих агентов призван:</p> <ul style="list-style-type: none"> • обеспечить качественный предварительный отбор компаний в Сегмент «СПБ Юниоры», • повысить уровень "прозрачности" компаний Сегмента, • уменьшить риски инвесторов. |
| Квалификационные требования к агенту | <ol style="list-style-type: none"> В сфере недропользования: не менее чем 1 руководящий сотрудник компании должен обладать квалификацией и опытом в компаниях, занимающихся добычей полезных ископаемых, на уровне не ниже руководителя среднего звена (не менее трех лет), подтверждается трудовой книжкой. Обязательно наличие технического или экономического высшего образования, подтверждается дипломом. В сфере финансового управления: не менее чем 1 руководящий сотрудник компании должен обладать квалификацией и опытом работы на рынке ценных бумаг (не менее трех лет), подтверждается наличием аттестата серии 1.0; 2.0; 5.0 или соответствующими квалификационными свидетельствами; Руководящие сотрудники и акционеры Квалифицирующего агента должны иметь положительную деловую репутацию (отсутствие в списках ФНС, Банка России, отсутствие процедуры личного банкротства и незакрытых судимостей). |
| Финансовые обязательства агента на момент подачи заявки Юниора, включенного в портфель агента | <ol style="list-style-type: none"> Квалифицирующий агент (вместе со связанными лицами) обязан инвестировать не менее 5% от Бюджета развития квалифицированной им юниорной компании, ведущей деятельность по геологоразведке и добыче полезных ископаемых на ранних стадиях (далее – Юниора). Квалифицирующий агент помогает Юниору осуществить привлечение инвестиций на сумму в общей сложности не менее 25% от Бюджета развития Юниора. |
| Требования к деятельности Квалифицирующего агента | <ol style="list-style-type: none"> При подаче Юниором заявки на включение ценных бумаг в листинг Сегмента Квалифицирующий агент формирует и предоставляет Бирже Заключение, включающее все существенные факты, которые отражаются на оценке юниора на момент подачи заявки. Требования к Заклучению квалифицирующего агента являются неотъемлемой частью договора и должны соответствовать Требованиям к Заклучению квалифицирующего агента для включения в листинг. С момента включения бумаг Юниора в листинг Сегмента и до момента действия договора между Квалифицирующим агентом и Юниором в случае снижения показателей Юниора ниже уровня мониторинга или выявления других существенных фактах, которые могут негативно отразиться на финансовом положении Юниора и снизить его капитализацию, Квалифицирующий агент информирует Биржу путем направления Уведомления об этих фактах. Предоставляет информацию о ходе предварительного отбора заявок юниоров. По запросу Биржи Квалифицирующий агент обязан предоставить рекомендацию организации, включенной в Перечень Квалифицирующих агентов сегмента «СПБ Юниоры», либо члена совета сегмента «СПБ Юниоры» ПАО «СПБ Биржа». Квалифицирующий агент ежегодно или по запросу Биржи должен подтверждать квалификационные требования. |

Приложения





| Основные условия листинга | TSXV | ASX | LSE/AIM | HKEx | БИРЖА ЮНИОРОВ SPBE Mining |
|---|-------------------------|---------------------|------------------|------------------|---|
| Финансовые требования: - Минимальная прибыль - Минимальный капитал | НЕТ и ДА | ДА или ДА | НЕТ НЕТ | ДА или ДА | НЕТ и ДА |
| Стандарты оценки запасов и проектов геологоразведочных работ | NI43-101 или CRIRSCO | JORC или CRIRSCO | CRIRSCO | CRIRSCO | NI43-101 или CRIRSCO стандарт ГКЗ |
| Требование к квалификации ключевых сотрудников юниора | ДА | ДА | ДА | ДА | ДА |
| Наличие квалифицирующей сделки | ДА или НЕТ | ДА или НЕТ | ДА или НЕТ | ДА или НЕТ | ДА, НЕТ на этапе орг.произ-ва |
| Требуется аудированная финансовая отчетность за прошлые периоды | ДА | ДА | ДА | ДА | ДА |
| Минимальный размер размещения | ДА | ДА | ДА | ДА | ДА |
| Минимальный размер фри-флот | ДА | ДА | НЕТ | ДА | ДА |
| Минимальное количество акций | ДА | ДА | НЕТ | ДА | НЕТ |
| Локап и эскроу - Тест на прибыль - Тест на активы (подтверждение запасов) | НЕТ ДА | НЕТ ДА | НЕТ НЕТ | ДА ДА | НЕТ ДА |
| Срок от заявки до проведения IPO | 4 месяца | 4 месяца | 4 месяца | 6 месяцев | 4 месяца |

ТРЕБОВАНИЯ ДЛЯ ВКЛЮЧЕНИЯ АКЦИЙ В СЕГМЕНТ НЕКОТИРОВАЛЬНАЯ ЧАСТЬ СПИСКА

| № | ТРЕБОВАНИЕ | ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫЙ ЭТАП | ЭТАП ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА |
|---|--|--|--|
| 1 | Капитализация эмитента при первичном размещении ценных бумаг | Не менее 500 млн. руб. | Не менее 2 млрд. руб. |
| 2 | Количество акций эмитента в свободном обращении (free-float) | Не менее 5% | Не менее 10% |
| 3 | Наличие договора между эмитентом и Квалифицирующим агентом | Требуется | Требуется |
| 4 | Заключение Квалифицирующего агента | Заключение с отчетом о компании | Заключение с отчетом о компании |
| 5 | Срок деятельности эмитента | Не менее 1 года либо не менее 3-х месяцев, если эмитент имеет под контролем общество (дочернее общество с долей эмитента в капитале дочернего общества в размере 100%) срок существования которого не менее 1 года, при условии, что такое общество является недропользователем одного или нескольких лицензионных участков недр, указанных в инвестиционном меморандуме эмитента. | Не менее 3 лет, либо не менее 3-х месяцев, если эмитент имеет под контролем общество/общества (дочернее общество с долей эмитента в капитале дочернего общества в размере 100%) срок существования которого не менее 3 лет, при условии, что такое общество является недропользователем одного или нескольких лицензионных участков недр, включенных в инвестиционный меморандум эмитента. |
| 6 | Ограничение на совершение сделок с акциями | Не менее 50% акций пре-IPO инвесторов хранятся в расчетном депозитарии Биржи или в согласованных с Биржей депозитариях до подтверждения запасов (2-3 года). | Не применимо |
| 7 | Соблюдение требований по корпоративному управлению | Соблюдение требований, установленных пунктом 4 Приложения 14 Правил листинга | Соблюдение требований, установленных пунктом 4 Приложения 14 Правил листинга |
| 8 | Соблюдение требований по раскрытию информации | Соблюдение требований, установленных пунктом 3 Приложения 14 Правил листинга | Соблюдение требований, установленных пунктом 3 Приложения 14 Правил листинга |



ТРЕБОВАНИЯ ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ АКЦИЙ В СЕГМЕНТЕ НЕКОТИРОВАЛЬНАЯ ЧАСТЬ СПИСКА

| № | ТРЕБОВАНИЕ | ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫЙ ЭТАП | ЭТАП ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА |
|---|--|---|---|
| 1 | Минимально допустимая общая рыночная стоимость акций, находящихся в свободном обращении (free-float) | Не менее 50 млн. руб. | Не менее 150 млн. руб. |
| 2 | Уведомление Биржи со стороны Квалифицирующего агента | Предоставление Квалифицирующим агентом на Биржу Уведомления о деятельности эмитента по результатам работ и значимых событий, указанных в инвестиционном меморандуме эмитента в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента, когда Квалифицирующий агент узнал о соответствующем событии. | Предоставление Квалифицирующим агентом на Биржу Уведомления о деятельности эмитента по результатам работ и значимых событий, указанных в инвестиционном меморандуме эмитента в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента, когда Квалифицирующий агент узнал о соответствующем событии. |
| 3 | Соблюдение требований по корпоративному управлению | Установлены пунктом 4 Приложения 14 Правил листинга | Установлены пунктом 4 Приложения 14 Правил листинга |
| 4 | Соблюдение требований по раскрытию информации | Установлены пунктом 3 Приложения 14 Правил листинга | Установлены пунктом 3 Приложения 14 Правил листинга |
| 5 | Наличие договора между эмитентом и Квалифицирующим агентом | Требуется | Требуется |



ТРЕБОВАНИЯ ДЛЯ ВКЛЮЧЕНИЯ И ПОДДЕРЖАНИЯ ОБЛИГАЦИЙ В СЕГМЕНТЕ НЕКОТИРОВАЛЬНАЯ ЧАСТЬ СПИСКА

| № | ТРЕБОВАНИЕ | ЭТАП ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА |
|---|--|---|
| 1 | Объем выпуска (каждого выпуска в рамках программы облигаций) | Не менее 150 млн. руб. |
| 2 | Ограничение на обращение облигаций | Предназначены только для квалифицированных инвесторов |
| 3 | Соблюдение требований по раскрытию информации | Соблюдение требований, установленных пунктом 3 настоящего Приложения |
| 4 | Соблюдение требований по корпоративному управлению | Соблюдение требований, установленных пунктом 4 настоящего Приложения Для поддержания представляются документы, подтверждающие соблюдение требований и отчет эмитента о соблюдении норм корпоративного управления по типовой форме представляются ежеквартально не позднее 20-го числа месяца следующего за отчетным кварталом. |
| 5 | Заключение Квалифицирующего агента | Требуется |
| 6 | Уведомление Квалифицирующего агента | Предоставление Квалифицирующим агентом на Биржу Уведомлений о деятельности эмитента по результатам работ и значимых событий, указанных в инвестиционном меморандуме эмитента. |



БЛАГОДАРИМ ЗА ВНИМАНИЕ

ОКСАНА ДЕРИШЕВА

директор Департамента листинга
и первичного рынка

ПАО «СПБ Биржа»

+7 (985) 760 03 75

o.derisheva@spbexchange.ru

www.spbexchange.ru

АНДРЕЙ НОВИКОВ

Управляющий партнер, генеральный
директор

ИГ «Поларктик Капитал»

+7 985 226 74 28

a.novikov@polarctic.ru

www.polarctic.ru

АЛЕКСАНДР ИВАНОВ

Вице-президент, директор по слияниям,
поглощениям и партнерским проектам

АО «Росгеология»

+7 (929) 971 03 69

IvanovAS@rusgeology.ru

<https://rosgeo.com>