



nektorov, saveliev
& partners

ВЫХОД ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ ИЗ РОССИЙСКИХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ:

правовые аспекты

21.04.2022

Михаил Халецкий, партнёр NSP

СТРАТЕГИИ ДЕЙСТВИЙ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ



ПРОДАЖА РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА (1 из 2)



nektorov, saveliev
& partners

1

Сделка не в России

Купля-продажа долей (акций) промежуточного холдинга (или специальной компании, создаваемой промежуточным холдингом за пределами России)

Для покупателя – российского резидента:

- (1) если целевая компания – аналог ООО – действие по оплате доли по договору купли-продажи будет требовать согласия ЦБ РФ

пп. "а" п. 2 Указа № 126 от 18.03.2022

- (2) если целевая компания – аналог АО и продавец из недружественной страны* - может требоваться разрешение правительственной комиссии

п. 1 Указа № 81 от 01.03.2022, разъяснение ЦБ РФ 2-ОР от 18.03.2022

Сделка «не в России» актуальна, если:

- (1) денежные средства для приобретения находятся за пределами России,
- (2) продавец не готов полностью выходить из российского актива и желает сохранить за собой косвенный контроль/вето на определенные решения через корпоративные инструменты на уровне холдинга

ПРОДАЖА РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА (2 из 2)



nektorov, saveliev
& partners



2

Сделка в России

Купля-продажа долей (акций) в российском обществе

Для продавца – нерезидента из недружественной страны может быть затруднительным получение оплаты за актив из России.

Для покупателя – резидента, как правило, более простая и быстрая по времени сделка. Для покупателя – резидента есть возможность использовать банковское финансирование для сделки из российских банков.

Документы для сделки в России:

- (1) Договор купли-продажи;
- (2) Корпоративный договор (п. 1 ст. 67.2 ГК РФ) или квази-корпоративный договор (п. 9 ст. 67.2 ГК РФ) для урегулирования следующих вопросов:
 - закрытие открытых долгосрочных проектов;
 - гарантии со стороны иностранного продавца по поддержанию бизнеса в течение переходного периода;
 - оформление сделок по передаче целевой компании (сохранения за целевой компанией) прав на использование ПО и других активов Группы продавца;
 - иные положения.
- (3) Опционы?

КОНТАКТЫ



**Михаил
Халецкий**

Партнёр, адвокат
Налоговое консультирование /
Налоговые споры
+7 916 034 07 16
mikhail.khaletsky@nsplaw.com

 nektorov, saveliev
& partners



БЦ "Смоленский Пассаж",
этаж 14, дом 3, Смоленская площадь,
Москва, 121099
Телефон: +7 495 646 81 76
www.nsplaw.com