

Финтех-сервис CarMoney



CARMONEY – АБСОЛЮТНЫЙ ЛИДЕР НА РЫНКЕ АВТОЗАЙМОВ



Лидирующие
позиции на рынке

№1

на рынке залоговых
займов в РФ*

в **2** раза

больше доля рынка,
чем у всех конкурентов
суммарно*

72 региона
присутствия

Федеральная
компания

277 тыс. ₽

Средний чек
за 2022 год



Доказанная
бизнес-модель

2X

покрытие займов
залогом**

23 минуты

Time to Cash***

40%

повторные
клиенты, 2022 год

47%

Чистая маржа
за 2022 год



Сильные финансовые
показатели

4,4 млрд ₽

портфель
выданных займов
на 31.12.2022г.

1,7 млрд ₽

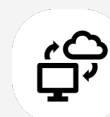
OIBDA
за 2022 год

403 млн ₽

Чистая прибыль
за 2022 год

5 выпусков
облигаций с 2017 г

на 1,5 млрд ₽



Технологичность
бизнеса

ИТ собственной
разработки

мобильное приложение,
модули маркетинга,
скоринга, управления
рисками и взыскания

85%

займов выдаются
онлайн

380 тыс.

скачиваний мобильного
приложения

4,8

оценка приложения
App Store, Google Play

* По данным СПАРК на 31.12.2022г. и по версии Национального рейтингового агентства (НРА)

** Стоимость автомобиля в залоге больше суммы займа более чем в 2 раза

*** Время от подачи заявки на заем до перечисления денежных средств на счет Клиента

ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ



Лидерство в сегменте автозаймов



Существенная емкость рынка



Эффективная бизнес модель, которая позволит реализовать потенциал рынка



Собственная ИТ-платформа, обеспечивающая высокую операционную эффективность и лучший пользовательский опыт



Динамичный рост бизнеса и все предпосылки для его дальнейшего роста



6-летний опыт присутствия на МОЕХ:
пять выпусков облигаций с 2017 года



Команда профессионалов с более чем 10-летним опытом в крупнейших российских и международных финансовых и ИТ-компаниях

НЕЗАНЯТЫЙ СЕГМЕНТ РЫНКА



Данные из открытых источников (banki.ru, cbr.ru и др.),
банковский рынок включает все кредитные продукты

ЕМКОСТЬ РЫНКА

50 млн легковых авто в России

7 млн шт.

Подходят
по всем параметрам*

24 млн шт.

Не подходят
под условия залога

8 млн шт.

Уже
находятся в залоге

11 млн шт.

Владельцы которых
не пользуются кредитами

7 млн шт., это **1,9** трлн Р** — незанятый рынок

132 млрд Р
Емкость рынка***

≥ 40%
Ставка



≤ 40%
Ставка

1 768 млрд Р

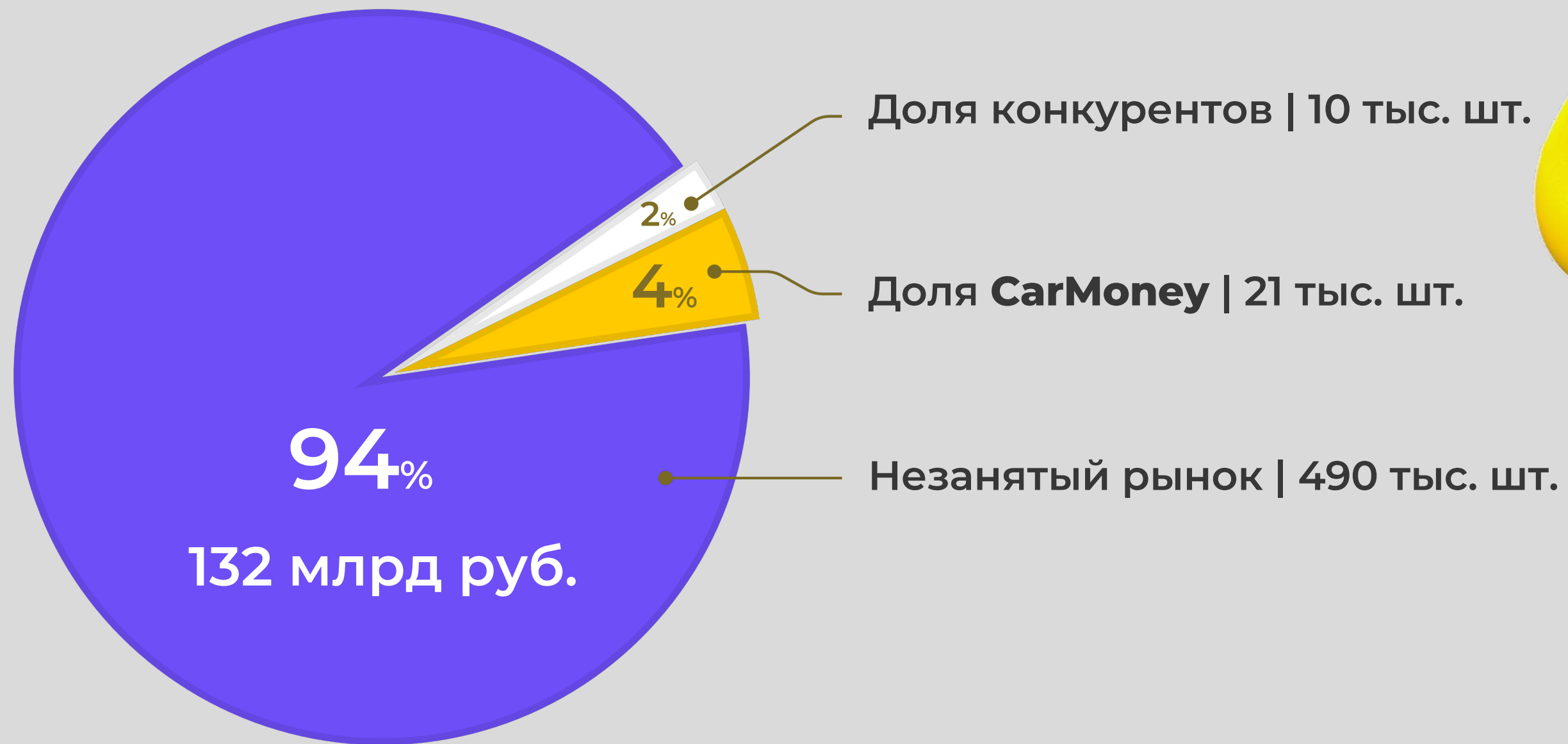
* По данным, верифицированным исследовательской компанией МАСМИ Россия на основе источников: ЦБ РФ, СПАРК, «Эксперт РА», ФНП, АвтоСтат и др.

** Здесь и далее перевод в рубли на основании среднего чека автозайма ~ 270 тыс. руб.

*** Потенциальные клиенты, готовые брать займы по ставкам 40%+ и под залог авто (по данным собственного опроса Компании).

ПОТЕНЦИАЛ РЫНКА

CarMoney - лидер рынка займов под залог авто: более 20 тыс. активных займов, что в два раза больше, чем у всех остальных игроков



ОСНОВНОЙ ПРОДУКТ

Заём до 1 млн ₽
под залог автомобиля
сроком до 4 лет

₽



О приложении



Подсказки
пользователю



1

Установить
приложение



2

Сделать фото
документов
и авто



3

Подписать
онлайн



4

Получить
деньги

* Простая электронная подпись

Почему нас выбирают:

- ✓ Доступно онлайн 24/7
- ✓ Прозрачные условия
- ✓ Простая регистрация
- ✓ Быстрая выдача займа
- ✓ Отзывчивая служба поддержки



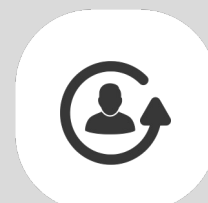
ПОРТРЕТ КЛИЕНТА

С кем мы работаем?

Клиенты CarMoney – финансово-грамотные люди, имеющие в собственности незакредитованное транспортное средство



856 тыс. ₽
средняя стоимость
авто в залоге*



40%
повторные
клиенты



277 тыс. ₽
средний чек
выдачи



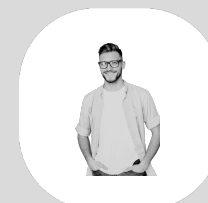
81% NPS



111 тыс. ₽
средний доход



37 лет
средний возраст
клиента



30% клиентов
предприниматели



до 17 тыс. ₽
средний
ежемесячный
платеж



17,7 мес.
Средний фактический
срок займа**



Источник: данные Компании за 2022 год

* На момент выдачи займа

** Эффективный срок жизни займа, рассчитанный исходя из суммы займа, процентной ставки и суммы полученного процентного дохода (по формуле: $\text{срок} = \text{выручка} / (\text{сумма выдачи} * \text{процентная ставка})$)

НА ЧТО БЕРУТ ЗАЙМЫ КЛИЕНТЫ?



70% наших клиентов решают следующие задачи: обучение, ремонт, лечение, крупные покупки



30% клиентов микробизнесмены (ИП и самозанятые), которым нужны средства на развитие бизнеса

Типичные цели:

- ✓ Курсы повышения квалификации, второе высшее образование, обучение языкам программирования и т.п.
- ✓ Ремонт квартиры, ремонт дачного домика, стоматология, покупка крупной бытовой техники и электроники.

Платеж в месяц ~15% от дохода заемщика:

- ✓ Ежемесячный платеж не превышает 17 тыс. ₽
- ✓ При среднем уровне дохода в 111 тыс. ₽

Источник: данные Компании

Предпринимательские истории:



«Я запускаю свой бизнес по разведению рыбы. Деньги мне нужны довольно срочно для закупки оборудования», – рассказал **Дмитрий из Нижнего Новгорода.**



«У меня свой цветочный павильон, к 8 марта, 14 февраля, 1 сентября и к выпускным мне оперативно требуются средства для большой закупки. Прекрасно знаю свою экономику, полученные после продажи в пиковый сезон средства приносят маржинальность 200-300% прибыли», – указал в анкете **Алексей из Ростова.**



«Занимаюсь развитием детей, у меня есть частный детский садик. Мой новый проект - запуск грудничкового бассейна. Нужны средства на запуск, в банках получила отказ» – сообщила **Кристина из Москвы.**

ТОП-7 марок авто в залоге:



Ford Focus



Hyundai Solaris



Kia Rio



Mazda 3



Volkswagen Polo



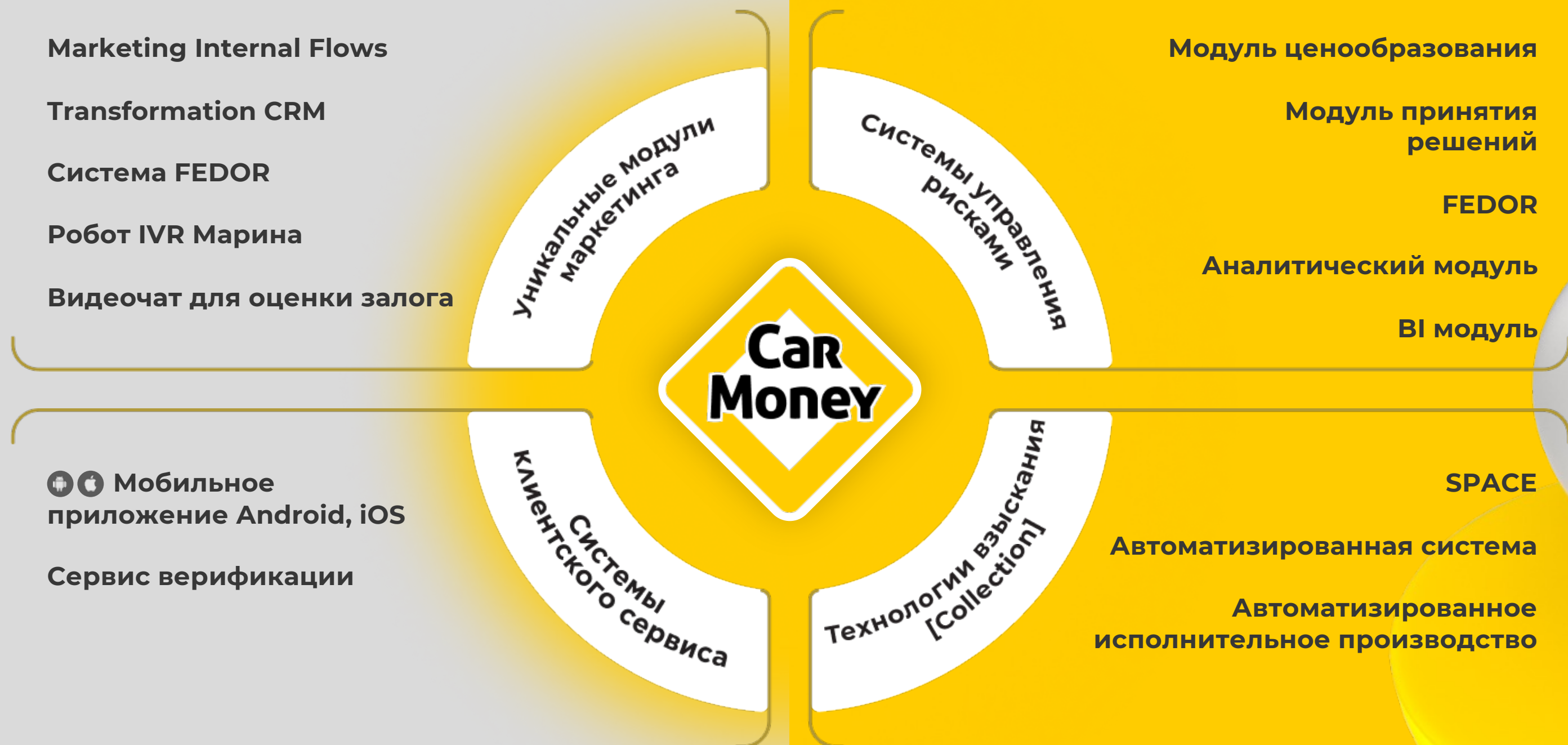
Mazda 6



Skoda Octavia

ИТ-ПЛАТФОРМА СОБСТВЕННОЙ РАЗРАБОТКИ ПО ПОЛНОМУ ЦИКЛУ ОТ ФРОНТА ДО БЭКА

Клиент проходит весь путь (CJM) в полностью роботизированных системах



ЛИДЕРСТВО В УНИКАЛЬНОМ ПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКОМ ОПЫТЕ



85% заявок
оформляются онлайн



23 минуты
time to cash*

24/7

Онлайн - 24/7



По всей России



380 000+
скачиваний

4,8



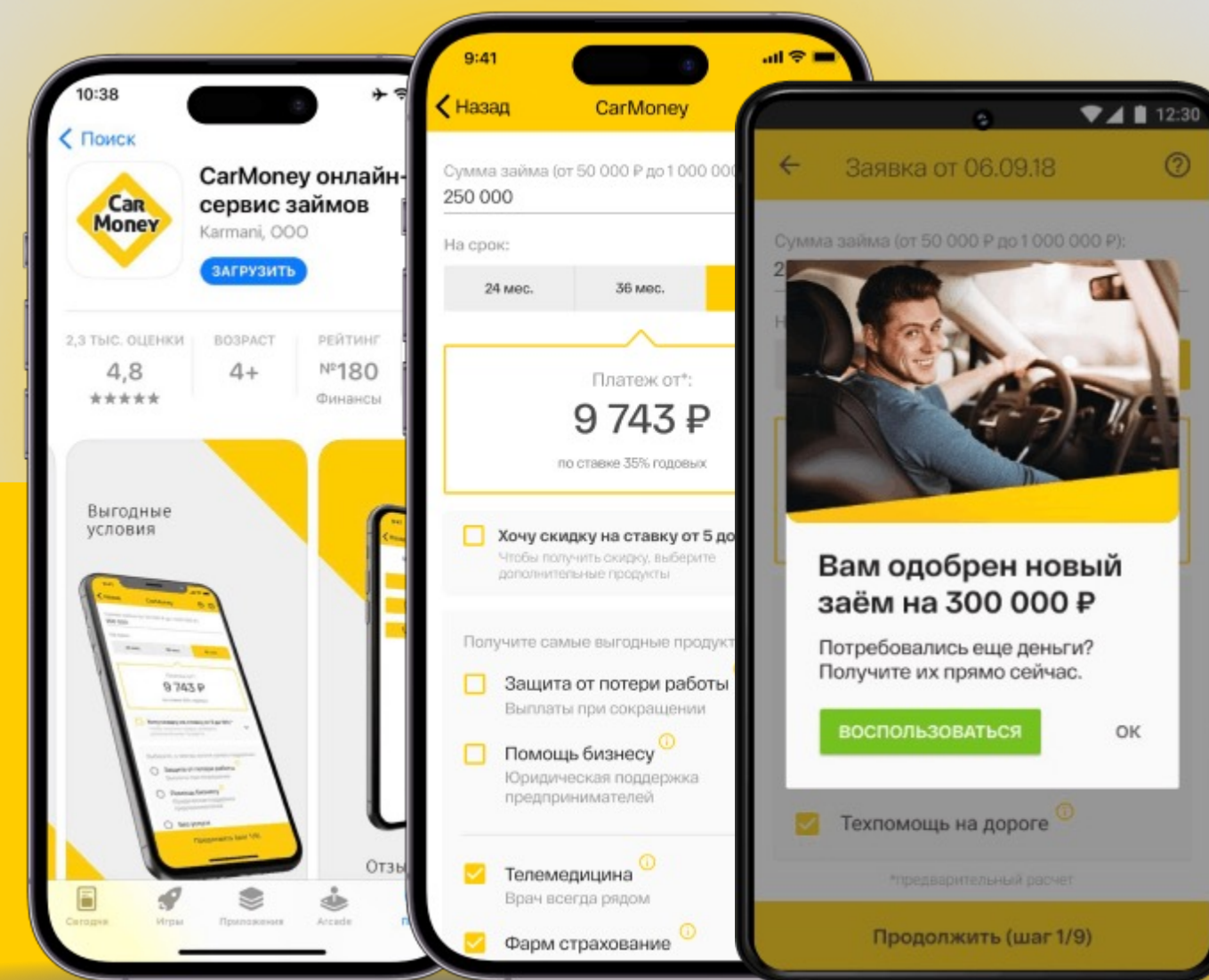
Оценка приложения
2 550 пользователей в App Store
4 370 пользователей в Google Play



3 800 активных
пользователей
в день



Входит в ТОП лучших
приложений на финансовом
рынке
за 2021, 2022 гг.**



Источник: данные Компании и метрики из открытых источников

* Время от подачи заявки на заем до перечисления денежных средств на счет Клиента

** По версии [Brobank.ru](https://brobank.ru)

КРИЗИСО-УСТОЙЧИВАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕСА

Наличие залога позволяет даже в кризисное время:



Не повышать
требования к заемщикам

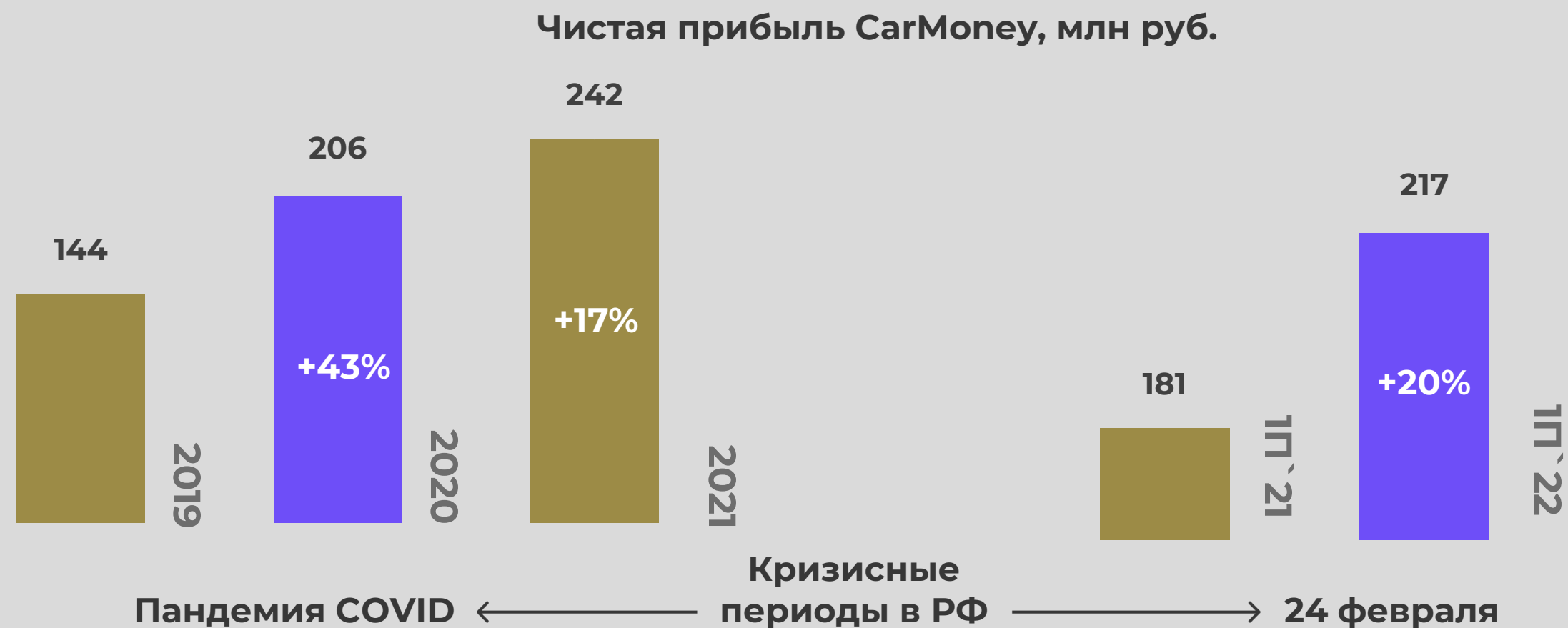


Не снижать
объемы выдач



Сохранять
прибыльность

Это выгодно отличает компанию от других игроков в сегменте МФО и банков, сокративших выдачи в первом полугодии 2022 года более чем на 40%*



* Исследование «Эксперт РА», открытые источники

Источник: данные Компании, основанные на отчетности, опубликованной на корпоративном сайте www.carmoney.ru

ЗАЛОГОВАЯ МОДЕЛЬ CARMONEY

Качественное обеспечение займа

Средняя величина займа

277 тыс. ₽

Залог более чем
в **2X**
превышает объём
выданного займа

Средняя стоимость авто в залоге*

856 тыс. ₽

- ✓ Клиентам выгоднее закрыть заём, чем потерять машину
- ✓ Стоимость машины покрывает все расходы на взыскание

Средний фактический срок займа

17,7 мес.

Эффективный срок жизни займа, рассчитанный исходя из суммы займа, процентной ставки и суммы полученного процентного дохода (по формуле: $\text{срок} = \text{выручка} / (\text{сумма выдачи} * \text{процентная ставка})$)



Источник: данные Компании за 2022 год

CARMONEY – ИНТЕНСИВНЫЙ РОСТ

CarMoney быстро масштабируется, сохраняя высокую маржинальность

Единственное ограничение для кратного роста компании – норматив достаточности собственного капитала

Год	2019	2020	2021	2022
Портфель, млн ₽	3 267	3 531	4 033	4 423
Продажи, млн ₽	3 749	2 762	3 241	3 066
Выручка, млн ₽	2 009	2 482	2 690	2 682
Чистая прибыль, млн ₽	144	206	242	403
ROE, %	27,9%	21,2%	15,3%	20,3%
ROA, %	5,2%	5,4%	5,3%	8,1%



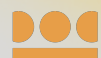
Источник: данные Компании, опубликованные на официальном сайте, аудированная отчетность

СТРУКТУРА ФИНАНСИРОВАНИЯ

2,8 года
Средний срок
инвестзайма

7,8 млн ₽
Средняя сумма
Инвестзайма

19,4%
Средневзвешенная
ставка



Экспобанк

По ставке **14,5%**



СОЛИД
БРОКЕР

2

облигационных выпуска
в обращении

АО ИФК «Солид»

Организатор

631 млн ₽

Выплачено доходов
на 31 декабря 2022 г.

17,1%

Средневзвешенная
ставка

Общий размер
привлеченных
средств

2 762 млн ₽

+229 млн ₽
привлекли в капитал в 2023 г.

Собственный
капитал

2 133 млн ₽ **+19,3%**
2022 г.

1 788 млн ₽ **+52,3%**
2021 г.

1 174 млн ₽
2020 г.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ТРЕК CARMONEY



Новые инструменты



1 квартал 2023 г.

Закрытый инвестиционный раунд на 229 млн ₽



2022 г.

Первая кредитная линия от Экспобанка на 300 млн ₽



2017-2022 гг.

Пять выпусков облигаций на 1,5 млрд ₽



Ноябрь 2017 г.

Инвестиционный раунд на 559 млн ₽

Самая крупная российская частная инвестиционная сделка в отрасли по версии Inc. Russia



2017 г.

Запуск работы с физлицами и юрлицами: привлечение инвестиционных займов



Глубокая экспертиза команды в привлечении как долгового фондирования, так и инвестиций в капитал



6-летний опыт присутствия на MOEX



ИТ-платформа CarMoney полностью готова к масштабированию, основные инвестиции в инфраструктуру уже сделаны

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Наши блоги и тг-канал
для инвесторов:



Контакты:

Директор по работе
с инвесторами

Ольга Селюгина
Тел. +7 (926) 248-47-36
o.selyugina@carmoney.ru

