



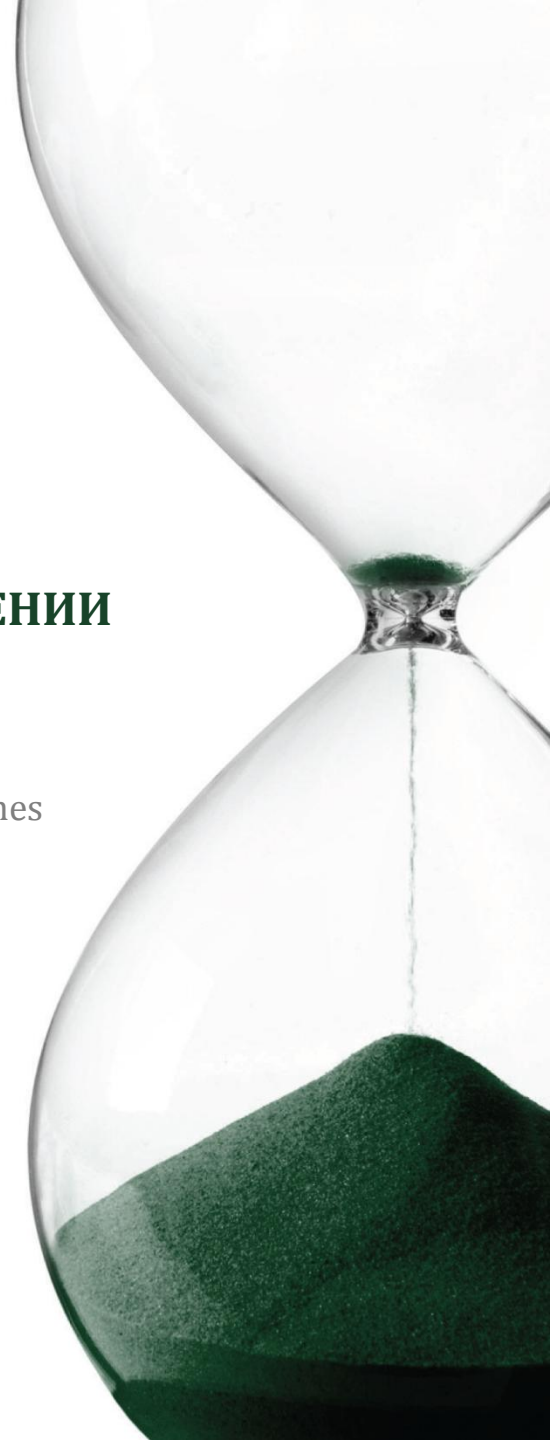
РОЛЬ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА ПРИ ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНВЕСТОРА

Тимур Коган,
Инвестиционный советник Capital Times



Минск

Февраль, 2012



- Ключевая роль инвестиционного советника – это создание стоимости бизнеса.

Эрик Найман

ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Подготовка бизнеса к продаже/привлечению
инвестора



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Оценка бизнеса



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

«Упаковка» бизнеса



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Определение потенциальных инвесторов



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Информирование потенциальных инвесторов об
инвестиционной возможности



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Формирование индикативной
цены сделки



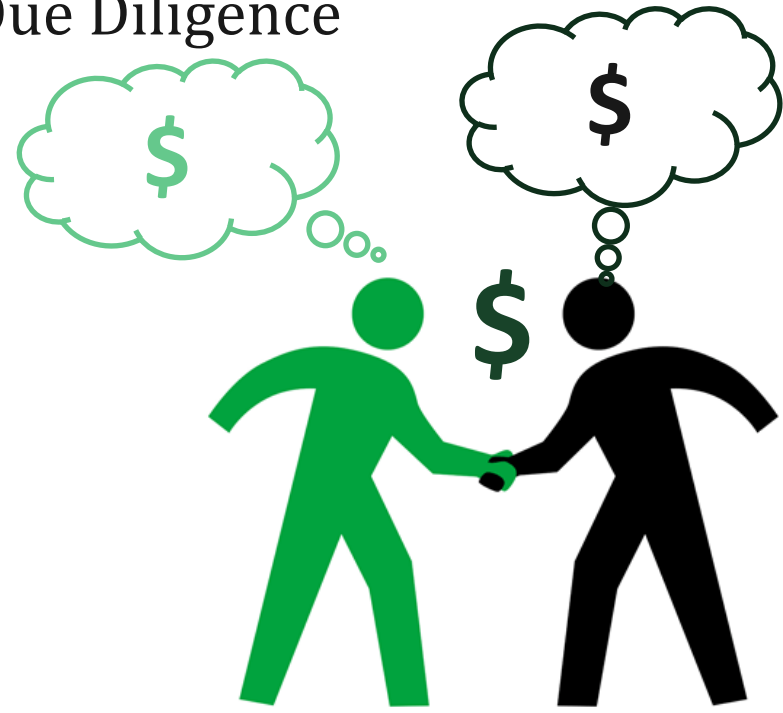
ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Сопровождение Due Diligence



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Согласование окончательных условий сделки на
основе результатов Due Diligence



ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ИНВЕСТИЦИОННОГО СОВЕТНИКА

Участие в подготовке юридической документации по сделке. Координация «закрытия» сделки



- Создание стоимости бизнеса
- Создание премии к стоимости бизнеса
- Монетизация стоимости бизнеса/проекта
- Сохранение конструктивных отношений между сторонами
- Сохранение операционных/финансовых показателей бизнеса
- Снижение рисков, связанных с деятельностью после привлечения инвестора.

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ



Тимур Коган

Инвестиционный советник

+38 050 636 42 97

t.kogan@capital-times.com



12 «B», Mykhailivs'ka str.
Kyiv, 01001, Ukraine

t. +38 (044) 499 88 34
f. +38 (044) 499 88 35

Korolya Str. 51, 9th Fl., of. 17,
220004, Minsk, Belarus

t. +375 (17) 306 53 00
t. +375 (17) 306 53 01

info@capital-times.com

www.capital-times.com