

Конференция ІРО – 2025

27 февраля 2025 г.

«нанософт»



Нанософт – лидирующий российский разработчик инженерного ПО мирового уровня



ЛИДЕРСТВО НА РАСТУЩЕМ РЫНКЕ ИНЖЕНЕРНОГО ПО

№1

игрок на российском рынке базовых САПР⁽¹⁾

27

млрд руб.

размер целевого российского рынка инженерного ПО в 2023 г.

24%

СГТР целевого рынка инженерного ПО российских разработчиков в '21-23 гг.

18%

СГТР целевого рынка инженерного ПО российских разработчиков в '23-30П



ПОДТВЕРЖДЕННАЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА

30 лет

опыта на российском рынке инженерного ПО

>15

программных продуктов в экосистеме

>225

технических специалистов в команде на конец 1П 2024 г.

~7,5
тыс.

активных клиентов на конец 2023 г.



ВЫСОКОЭФФЕКТИВНАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

>120 тыс.

▲ 112%

продажи лицензий '23
СГТР '21-23

>3,5 млрд руб.

▲ 65%

выручка '23
СГТР '21-23

~37 %

▲ 14 п.п.

рент. по EBITDAC⁽²⁾ '23
рост '21-23

2,1
млрд руб.

чистая денежная позиция на конец 1П 2024 г.

Источники: данные Компании, Strategy Partners

Примечания: (1) САПР – системы автоматизированного проектирования; (2) EBITDAC без учета процентных доходов

Ключевые факторы инвестиционной привлекательности

- 1 Крупный и растущий целевой рынок со значительными перспективами дальнейшего развития
- 2 Нанософт – лидирующий игрок на российском рынке инженерного ПО с более чем 30-летней историей
- 3 Уникальная продуктовая экосистема, основанная на универсальной платформе nanoCAD, позволяющая решать широкий комплекс инженерных задач
- 4 Эффективная бизнес-модель, обеспечивающая уникальное ценностное предложение для заказчиков
- 5 Высокий потенциал монетизации клиентской базы за счет роста продаж временных лицензий и вертикальных ИТ-решений, обеспечиваемый обширной партнерской сетью
- 6 Подтвержденная история кратного роста при устойчиво высоких уровнях рентабельности
- 7 Продуманная стратегия роста и создания стоимости с фокусом на усиление продуктовой экосистемы, повышение операционной эффективности и международную экспансию

74
млрд руб.

Целевой рынок инженерного ПО в 2030П



Беспорный лидер рынка в сегменте базовых САПР

>15

ИТ-продуктов в экосистеме

73%

Доля продлений лицензий в 2024 г.

73

Партнеров на конец 2023 г.

2,7x

Рост выручки в 2021-2023 гг.



Стратегия с фокусом на создании стоимости