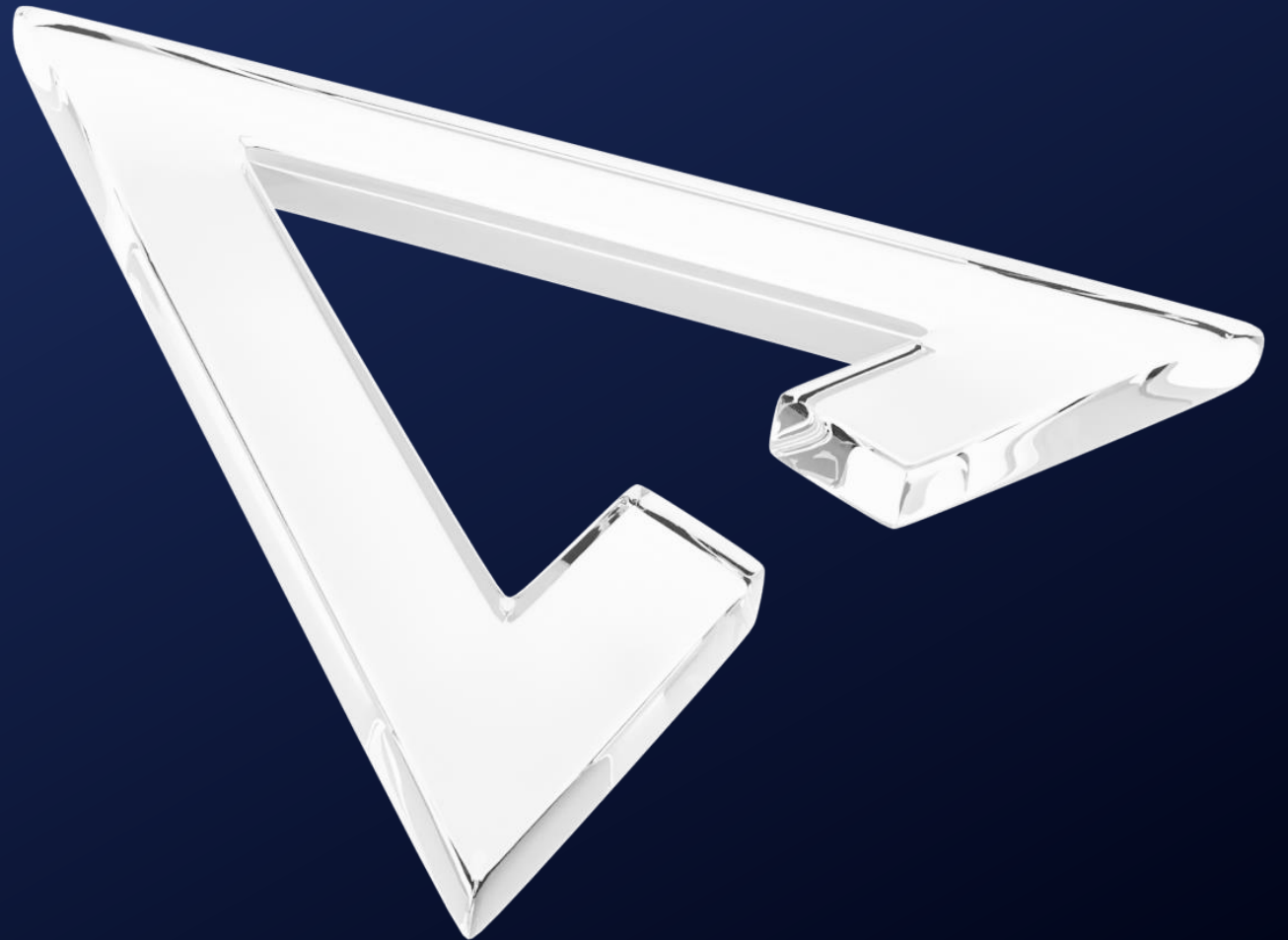


IDF EURASIA

**CBONDS &
SMART-LAB**

1 марта 2025 года



ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ IDF EURASIA

12+ лет

На рынке
финансовых услуг

X2

Рост выручки
каждые 2 года

2012

Moneyman— первая МФО

В РФ,
работающая
полностью
онлайн

2017

ID Collect

Выход
на рынок
просроченной
задолженности

2018

Топ-1 МФО

По объему
портфеля.
Наивысший
кредитный
рейтинг

ruBBB-

2022

ID Collect — Топ-1

По покупкам
на рынке цессии

ruBB+

2022

Platiza

Покупка
компании в
целях
увеличения
масштаба МФО-
бизнеса

2022

Свой Банк

Выход на
банковский
рынок

2024

Свой Банк

Рост активов
в 2 раза

2024

Свой Капитал

Создание
инвестиционной
компании

IDF EURASIA

MoneyMan

**ЛИДЕР
АЛЬТЕРНАТИВНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ
В РОССИИ**



ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

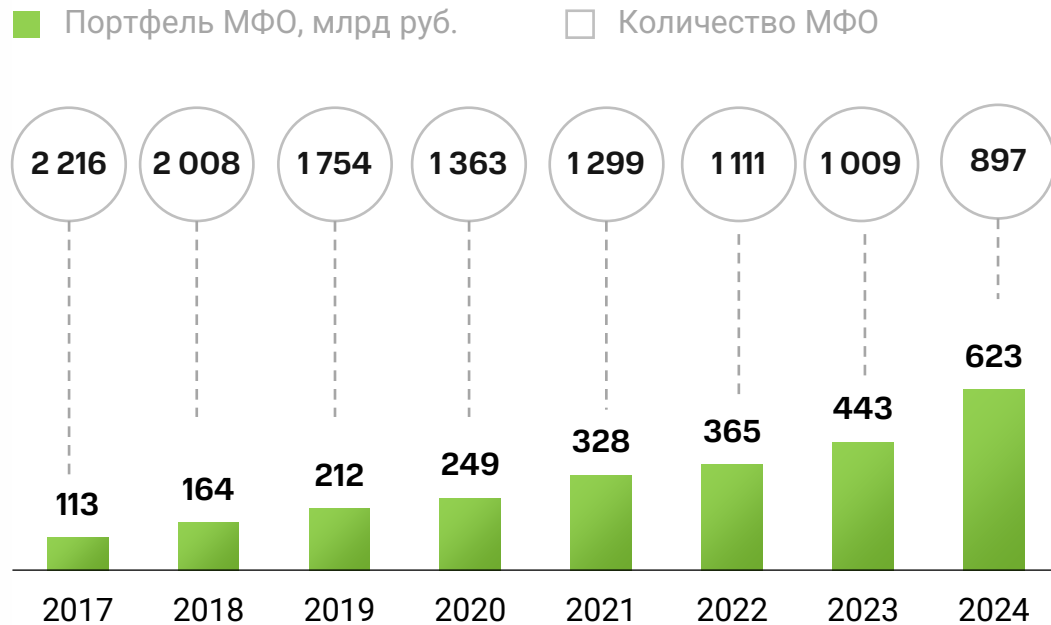
Настоящая презентация подготовлена ООО МФК «Мани Мен» исключительно в информационных целях. Никакая часть настоящей презентации или факт ее опубликования не могут служить основанием для какого-либо договора, обязательства или решения об инвестировании. Данная презентация подготовлена исключительно в целях ознакомления получателей с информацией, способной помочь им при самостоятельной оценке вопросов, сделок или компаний, упомянутых в настоящей презентации. Не предоставляется никаких гарантий, явных или подразумеваемых, что информация или мнение, представленные в настоящей презентации, являются справедливыми, точными, адекватными, полными или правильными. Ни ООО МФК «Мани Мен» ни аффилированные лица или представители компании не несут никакой ответственности (за действия по неосторожности или по иным основаниям) за убытки, возникшие каким-либо образом в результате использования настоящей презентации либо ее содержания, либо причиненные иным образом в связи с публикацией данной презентации.

Все перечисленные в данной презентации заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, могут считаться прогнозными заявлениями. В таких заявлениях, в связи с известными и не известными рисками, факторами неопределенности и иными факторами (в числе таких факторов могут быть общие экономические условия, конкурентная среда, в которой мы работаем, риски, связанные с ухудшением геополитической ситуации, быстрые технологические и рыночные изменения в сферах нашей деятельности), находящимися вне контроля ООО МФК «Мани Мен» фактические результаты могут существенно отличаться от прогнозируемых. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой ожидается ведение компанией деятельности в будущем. По своей природе прогнозные заявления связаны с рисками и факторами неопределенности, зависящими от обстоятельств, которые могут возникнуть или не возникнуть в будущем. Прогнозные заявления делаются на дату настоящей презентации и ООО МФК «Мани Мен» категорически отрицает наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений, сделанных в настоящей презентации, для отражения связанных с возникновением таких обстоятельств изменений в ожиданиях или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.

Информация, содержащаяся в данной презентации, предоставляется по состоянию на дату настоящей презентации и может быть изменена в любое время без предварительного уведомления. Не предоставляется гарантий, что информация о бизнесе, финансовом состоянии, перспективах, кредитоспособности, статусе или о иных положениях ООО МФК «Мани Мен» на дату после публикации презентации будет являться актуальной.

РЫНОК МФО В РОССИИ

Рынок МФО: рост и консолидация



Вывод:

Отток слабых и «серых» игроков из-за ужесточения регулирования, создающего возможности для консолидации рынка за счет роста доли эффективных игроков с онлайн-присутствием

Moneyman — один из лидеров рынка

Выдачи займов в 1П 2024 года, млрд руб.



Вывод:

Быстро растущий рынок микрофинансирования с темпом роста 20% годовых в течение последних 5 лет

ТРЕНДЫ: ВЛИЯНИЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ НА РЫНОК

Изменение регулирования, направленное на снижение доли заемщиков с высокой долговой нагрузкой



01

Продолжение консолидации рынка МФО и рост доли онлайн-займов

02

Рост кредитного качества портфелей

03

Увеличение доли среднесрочных займов (IL) в портфелях МФО

04

Снижение нагрузки на заемщика

05

Сохранение устойчивости игроков рынка МФО

IDF EURASIA

MoneyMan

**БИЗНЕС-МОДЕЛЬ
MONEYMAN**

MONEYMAN — КАСТОМИЗИРОВАННЫЙ ПРОДУКТ

Для покрытия потребностей в краткосрочной ликвидности

Полностью автоматизированный сервис

Кредитования, работающий в режиме онлайн 24/7

Ведущий бренд

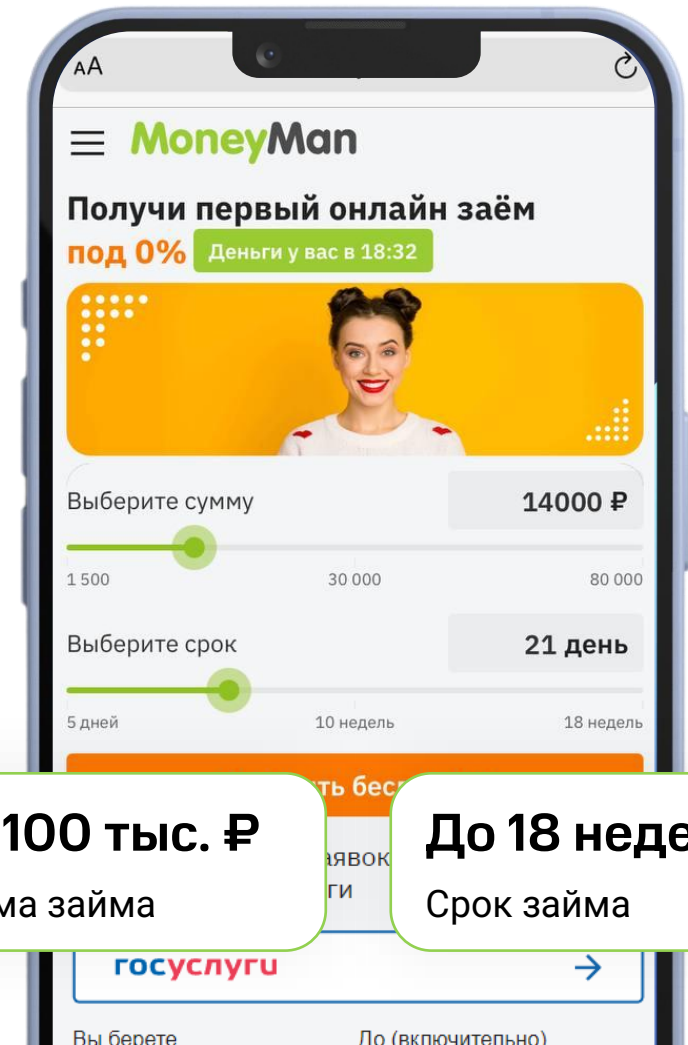
Альтернативного кредитования по статистике поиска брендов

Быстрые и удобные финансовые услуги

Через веб и мобильные платформы

Топ-2 народного рейтинга МФО

по версии Банки.ру и Сравни.ру



До 100 тыс. ₺

Сумма займа

До 18 недель

Срок займа

ЭКСПЕРТИЗА В СФЕРЕ ИИ

23 млн+

Заявок клиентов обработано за 12 лет

10 000+

Параметров анализируются системой в момент

20+

Баз данных, используемых при оценке кредитоспособности клиентов

ИТ-команда

Разработка мобильных приложений

Безопасность

Техническая поддержка

Гарантия качества

Разработка ПО

Бизнес-анализ

RND

PM

DevOps

Разработка веб-приложений

Интеграция с сервисной платформой

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ ПРОЦЕСС СКОРИНГА И ПРИНЯТИЯ КРЕДИТНОГО РЕШЕНИЯ



Подача заявки

- Выбор продукта
- Основная информация о клиенте:
 - Персональные данные (имя, мобильный телефон, идентификационные данные)
 - Адрес регистрации
 - Электронная почта



Идентификация клиента (KYC)

- Проверка по внутренним и внешним базам данных
- Идентификатор клиента
- Проверка банковского счета



Кредитный скоринг

- Анализ поведения и внешних баз данных (вкл. мошеннические, санкционные и террористические списки)
- Классификация клиентов на несколько групп
- Несколько моделей оценки



Выдача кредита

Выплата на банковский счет

Данные, используемые при принятии решений, запрашиваются из множества источников и обрабатываются в режиме реального времени

EQUIFAX



НБКИ



JuicyScore

IDF EURASIA

MoneyMan

ОПЕРАЦИОННЫЕ И ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

MONEYMAN — ЛИДЕР АЛЬТЕРНАТИВНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Итоги 9 мес 2024

0,9x

Чистый долг/капитал

12,3 млрд ₹

Активы

31,2 млрд ₹

Объем выдачи займов*

ruBBB-

Кредитный рейтинг (Эксперт РА) — самый высокий для МФО по методологии Эксперт

0,5x

Собственные средства/активы

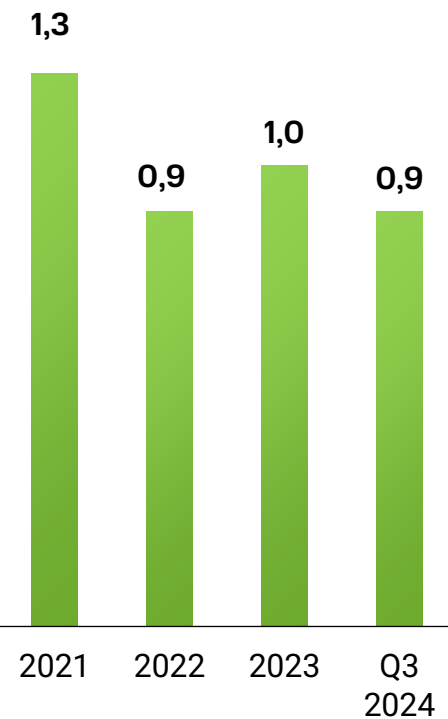
2,2 млрд ₹

Чистая прибыль 9М 2024 LTM

* С учетом Платиза.ру

КОМФОРТНЫЙ УРОВЕНЬ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ

Долг/ Капитал, (x)



Структура долгового портфеля, Q3 2024, млрд руб



- Поддержание стабильного уровня кредитного плеча
- Диверсифицированные источники финансирования
- Сохранение доли капитала в активах выше 30% за счет нераспределенной прибыли
- Облигационный долг отсутствует

Отчет о финансовых результатах

млн руб.	2021	2022	2023	9М 2024 LTM
Выручка	13 962	18 803	18 219	16 843
Резервы под обесценение	7 799	11 747	11 132	10 652
Операционные и административные расходы	4 187	4 368	4 300	4 348
Процентные расходы	298	586	731	986
Прибыль до налогообложения	2 057	2 577	3 202	2 737
Налоги	436	486	742	560
Чистая прибыль	1 621	2 091	2 459	2 178
Рентабельность по EBITDA	18%	17%	22%	24%
Коэф. покрытия процентов, х	7,9	5,4	5,4	3,8

Отчет о финансовом состоянии

млн руб.	2021	2022	2023	9М 2024
Денежные средства	357	354	368	125
Чистый портфель	5 834	6 595	7 225	7 004
Прочие активы	466	2 165	4 008	5 185
Активы	6 657	9 114	11 602	12 314
Заемные средства	3 420	3 870	4 876	5 338
Прочие обязательства	628	1 279	1 506	828
Собственный капитал	2 610	3 966	5 219	6 148
Пассивы	6 657	9 114	11 602	12 314
Чистый долг / Капитал, х	1,3	1,0	0,9	0,9
Собственный капитал / Активы	0,4	0,4	0,4	0,5
Чистый долг / EBITDA, х	1,4	1,2	1,2	1,3

IDF EURASIA

ID COLLECT

**ВОЗВРАТ
ПРОБЛЕМНОЙ
ЗАДОЛЖЕННОСТИ**



ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящая презентация подготовлена ООО ПКО «АйДи Коллект» исключительно в информационных целях. Никакая часть настоящей презентации или факт ее опубликования не могут служить основанием для какого-либо договора, обязательства или решения об инвестировании. Данная презентация подготовлена исключительно в целях ознакомления получателей с информацией, способной помочь им при самостоятельной оценке вопросов, сделок или компаний, упомянутых в настоящей презентации. Не предоставляется никаких гарантий, явных или подразумеваемых, что информация или мнение, представленные в настоящей презентации, являются справедливыми, точными, адекватными, полными или правильными. Ни ООО ПКО «АйДи Коллект» ни аффилированные лица или представители компании не несут никакой ответственности (за действия по неосторожности или по иным основаниям) за убытки, возникшие каким-либо образом в результате использования настоящей презентации либо ее содержания, либо причиненные иным образом в связи с публикацией данной презентации.

Все перечисленные в данной презентации заявления, за исключением заявлений об исторических фактах, могут считаться прогнозными заявлениями. В таких заявлениях, в связи с известными и не известными рисками, факторами неопределенности и иными факторами (в числе таких факторов могут быть общие экономические условия, конкурентная среда, в которой мы работаем, риски, связанные с ухудшением геополитической ситуации, быстрые технологические и рыночные изменения в сферах нашей деятельности), находящимися вне контроля ООО ПКО «АйДи Коллект» фактические результаты могут существенно отличаться от прогнозируемых. Данные прогнозные заявления основаны на многочисленных презумпциях относительно нынешней и будущей бизнес-стратегии и среды, в которой ожидается ведение компанией деятельности в будущем. По своей природе прогнозные заявления связаны с рисками и факторами неопределенности, зависящими от обстоятельств, которые могут возникнуть или не возникнуть в будущем. Прогнозные заявления делаются на дату настоящей презентации и ООО ПКО «АйДи Коллект» категорически отрицает наличие любых обязательств по обновлению или пересмотру прогнозных заявлений, сделанных в настоящей презентации, для отражения связанных с возникновением таких обстоятельств изменений в ожиданиях или перемен в условиях или обстоятельствах, на которых основаны эти прогнозные заявления.

Информация, содержащаяся в данной презентации, предоставляется по состоянию на дату настоящей презентации и может быть изменена в любое время без предварительного уведомления. Не предоставляется гарантий, что информация о бизнесе, финансовом состоянии, перспективах, кредитоспособности, статусе или о иных положениях ООО ПКО «АйДи Коллект» на дату после публикации презентации будет являться актуальной.

ID COLLECT – ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ ИНВЕТОРОВ В ПРОБЛЕМНЫЕ АКТИВЫ

Миссия

- Улучшение состояния финансовой системы РФ за счет покупок просроченных задолженностей у финансовых институтов с последующим обслуживанием и взысканием
- Реструктуризация долгов клиентов с целью повышения их доступа к финансовым ресурсам



ruBB+ (прогноз «Позитивный»)
кредитный [рейтинг](#) «Эксперт РА»



8 выпусков облигаций
размещено на Московской Бирже



Лидирующие позиции по
покупкам на рынке цессии
по данным электронных торговых
площадок и прямых продаж

Ключевые показатели 9М 2024

₽191 млрд

Портфель (объем
купленного долга)

▲ 61% г/г

₽5,7 млрд

Собственный
капитал

▲ 20% г/г

76%

Рентабельность
по EBITDA

₽5,0 млрд

Выручка

▲ 34% г/г

₽1,34 млрд

Чистая прибыль

▲ 17% г/г

1,5x

Debt/EBITDA CF

▼ 0.3 п.п. г/г

50,2%

ROE

15%

ROA

27%

Собственный
капитал/активы

ОБШИРНАЯ ГЕОГРАФИЯ КОМПАНИИ ID COLLECT В РОССИИ

Открытие региональных офисов позволяет увеличить сборы на стадии исполнительного производства **в 2 раза**

483

Сотрудников

53

Офиса открыто

+17

Офисов открыто
за 2024 год



IDF EURASIA

ID COLLECT

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ
ID COLLECT

РОСТ УСТОЙЧИВОСТИ КРЕДИТНОГО РЫНКА ЗА СЧЕТ РАБОТЫ С ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

01 Появление задолженности
у первичного кредитора

02 Переуступка прав требования
по задолженности
коллекторскому агентству

03 Работа по получению сборов
с задолженности

Для финансовых институтов

Оздоровление баланса

Увеличение ликвидности

Оптимизация расходов

Для должников

Возможность снижения
суммы долга

Этичное взаимодействие

Восстановление кредитной
репутации

ПРОЦЕСС РАБОТЫ СОСТОИТ ИЗ ТРЕХ ЭТАПОВ

На каждом из которых ID Collect использует собственные разработки в скоринге, Data Science и ИИ

Этап 1: Оценка инвестиций

01

Моделирование денежных потоков потенциальных портфелей к покупке

02

Анализ портфеля с использованием собственных моделей оценки, основанных на Big Data и Machine Learning

03

Оценка приемлемого ценового диапазона, позволяющего достичь таргетируемой доходности

04

Участие в аукционах по покупке:

- Задолженности по кредитным картам
- Потребительских кредитов без залога
- PDL, installment займов¹
- Залоговых кредитов
- Портфелей сегмента МСБ

Этап 2: Приобретение портфелей

Этап 3: Этичное управление портфелями

(1) Краткосрочные (PDL) и среднесрочные (Installment) займы

НАМ ДОВЕРЯЮТ КРУПНЕЙШИЕ ЦЕДЕНТЫ РОССИИ

Мы предлагаем эффективный инструмент оздоровления баланса и создания ликвидности для финансовых институтов на взаимовыгодных условиях



УНИКАЛЬНАЯ БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ОБЕСПЕЧИВАЕТ ВЫСОКУЮ ДОХОДНОСТЬ

Высокая маржинальность за счет взыскания просроченной задолженности по купленным портфелям, стоимость которых значительно ниже понесенных издержек

Этап 1: Оценка инвестиций

01

Приобретение портфеля со значительным дисконтом к номинальной стоимости

Этап 2: Приобретение портфелей

02

Таргетинг целевой доходности строится на основе ожидаемых возвратов и затрат на сбор

Этап 3: Этичное управление портфелями

03

Технологические преимущества позволяют ID Collect выигрывать торги, обеспечивая при этом высокую доходность

ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОЦЕДУРЫ ВЗЫСКАНИЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

С применением принципов социальной ответственности в коммуникации с должниками, цель которых — повышение доли досудебного урегулирования задолженности

Этап 1: Оценка инвестиций

01

Предоставление клиентам доступа к личному кабинету для управления задолженностью

02

Предложения по реструктуризации задолженности - скидок и комфортного графика платежей

03

Телефонные переговоры с использованием ИИ

04

Мультиканальные коммуникации: мобильные уведомления и возможность коммуникации в мессенджерах с учетом предпочтений клиентов

05

Автоматизированный процесс работы на стадии исполнительного производства

Этап 2: Приобретение портфелей

Этап 3: Этичное управление портфелями

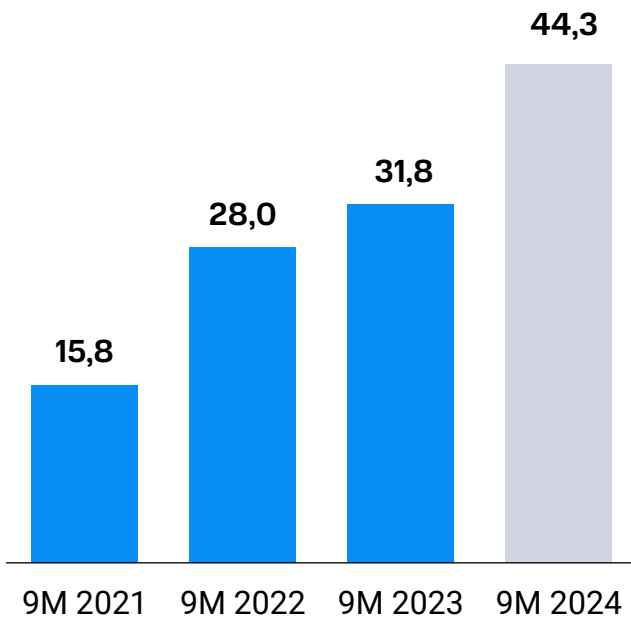
IDF EURASIA

ID COLLECT

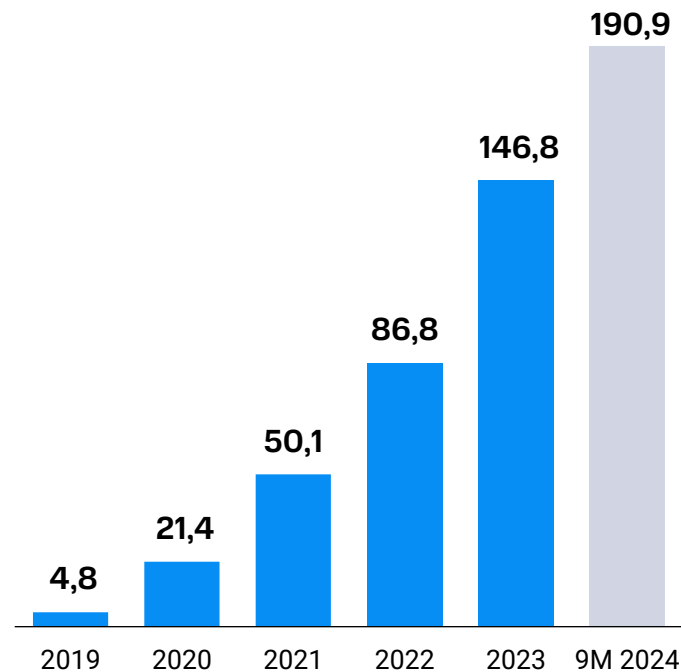
**ОПЕРАЦИОННЫЕ
И ФИНАНСОВЫЕ
ПОКАЗАТЕЛИ**

АКТИВНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ПОРТФЕЛЬ ДЛЯ РОСТА БИЗНЕСА

Покупки портфелей
(млрд руб.)



Объем купленного
долга (млрд руб.)



>₹44 млрд

Текущие покупки в 2024

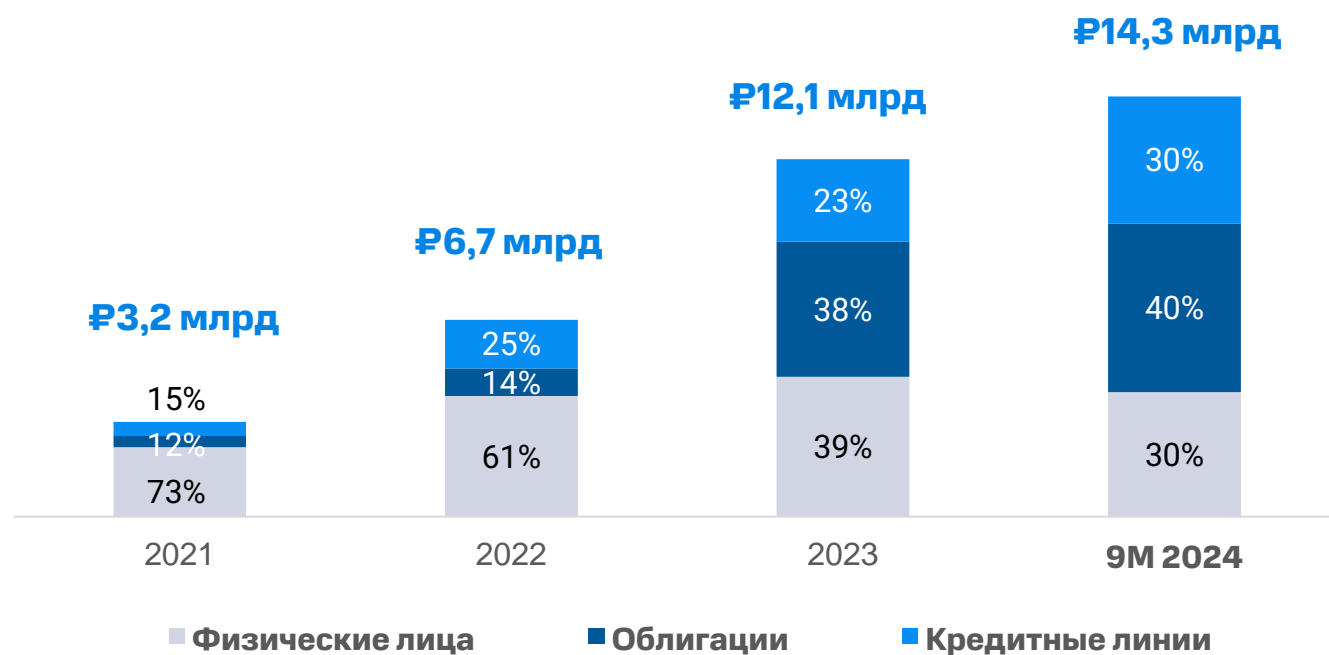
>₹190 млрд

Объем купленного долга по итогам 9М 2024

УЛУЧШЕНИЕ СТРУКТУРЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Компания улучшает структуру фондирования: увеличивается доля кредитных линий и облигационных займов

Структура финансирования на 30.09.2024



70%

доля облигаций и кредитных
линий в структуре долга

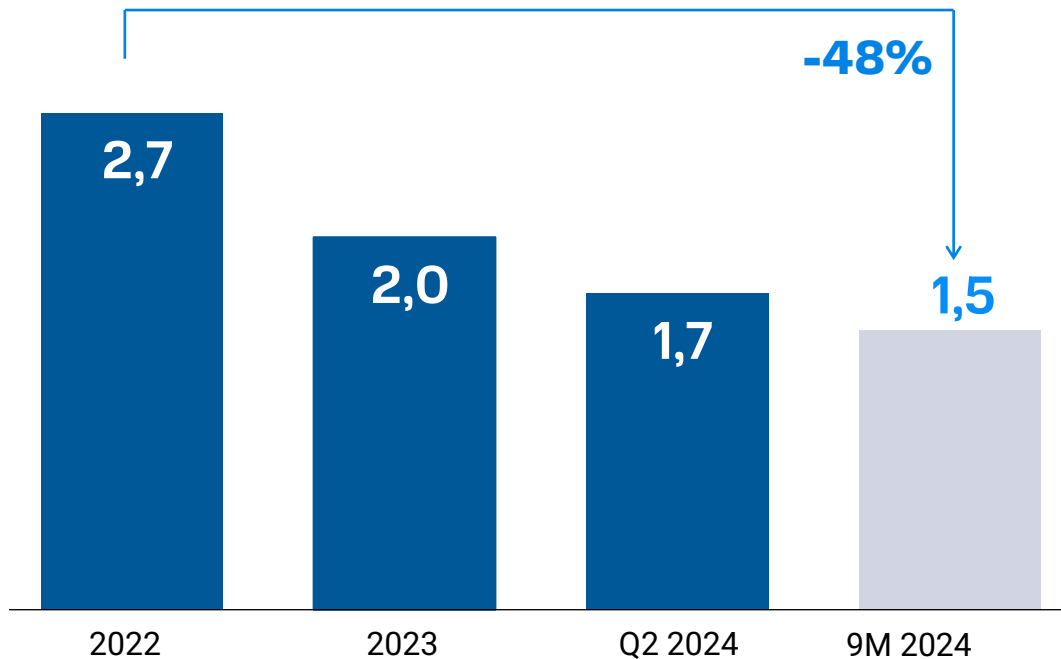
42%

доля долгосрочных
пассивов

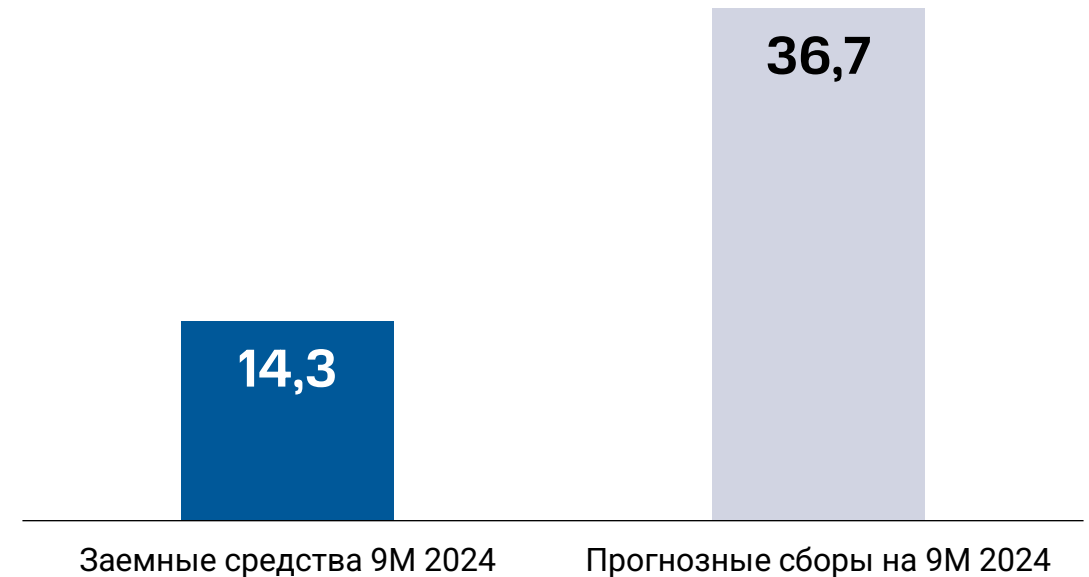
СНИЖЕНИЕ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ

Рост инвестиционного портфеля и бизнеса сопровождается снижением долговой нагрузки ниже средне-отраслевых значений

**Снижение коэффициента
Долг/ЕБИТДА CF ниже 2,0х**
(млрд руб)



**Совокупные прогнозные сборы по
портфелю¹ превышают текущий
долг в 2,6 раз**
(млрд руб)



ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Отчет о финансовых результатах

Млн руб.	2021	2022	2023	9М 2023	9М 2024	Изм. г/г
Выручка	2 597	3 781	6 167	3 657	4 893	34%
Операционная прибыль	2328	3131	5166	2 894	3 754	30%
Процентные расходы	-272	-842	-1 599	-1 049	-2 042	94%
Опер. и админ. расходы	-269	-649	-1 000	-790	-1 225	55%
Прибыль до налогообложения	2 056	2 290	3 567	1 845	1 711	-7%
Налоги	-413	-462	-782	-369	-376	2%
Чистая прибыль	1 643	1 827	2 785	1 476	1 336	-10%
Рентабельность чистой прибыли	63%	48%	45%	40%	27%	-13 пп.

Увеличение объемов бизнеса способствует росту выручки (34% г/г) и операционной прибыли (30% г/г)

Рост уровня процентных ставок обусловил увеличение процентных расходов, кроме того, на рентабельность чистой прибыли повлиял рост операционных и админ расходов в связи с расширением региональной сети и развитием ИТ-инфраструктуры

Бухгалтерский баланс

Млн руб.	2021	2022	2023	9М 2023	9М 2024	Изм. г/г
Денежные средства	58	169	819	516	697	35%
Инвестиционный портфель	5 504	9 835	16 251	12 921	19 651	52%
Прочие активы	246	979	870	1 096	449	-59%
Итого активы	5 808	10 983	17 940	14 534	20 796	43%
Кредиты и займы	3 231	6 671	12 077	8 970	14 325	59%
Прочие обязательства	357	664	1 235	845	815	-4%
Собственный капитал	2 221	3 648	4 628	4 719	5 656	20%
Итого пассивы	5 808	10 983	17 940	14 534	20 796	43%
ROE	117,4%	62,3%	67,3%	66,3%	50,2%	-16,1 пп
ROA	44,2%	21,8%	19,3%	20,9%	14,7%	-6,2 пп
Капитал / Активы	38,2%	33,2%	25,8%	32,5%	27,2%	-5,3 пп

Прирост инвестиционного портфеля г/г составил 52%

Снижение показателей ROA и ROE обусловлено влиянием роста стоимости фондирования на чистую прибыль

НОВЫЙ ВЫПУСК

АйДи Коллект, 001P-01 – выпуск Эмитента, доступный для неквалифицированных инвесторов

Эмитент	Профессиональная коллекторская организация «АйДи Коллект»
Кредитный рейтинг Эмитента	ruBB+ от Эксперт РА (прогноз «Позитивный»)
Вид облигаций	Биржевые облигации процентные неконвертируемые, размещаемые в рамках Программы биржевых облигаций (документ по раскрытию – Проспект ценных бумаг)
Регистрационный номер выпуска	4B02-01-00597-R-001P от 19.08.2024 г
Планируемый объем выпуска	Не менее 750 000 000 рублей
Номинал облигации	1 000 рублей
Цена размещения	100% от номинала
Срок обращения	3 года (1080 дней)
Выплата купона	Ежемесячная
Амортизация	Нет
Оферта	Нет
Досрочное погашение	Нет
Тип ставки	Фиксированная
Купон	Не выше 26,5% (YTM не выше 29,97% годовых)
Способ размещения	Формирование книги заявок по купону, открытая подписка
Предварительная дата начала сбора заявок	11 марта 2025 года
Предварительная дата размещения	14 марта 2025 года
Агент по размещению	Ренессанс Брокер
Организаторы	Альфа банк, БКС, ВТБ Капитал Трейдинг, Газпромбанк, Ренессанс Брокер, Совкомбанк, Цифра Брокер
Инвестирование средств физлиц	Выпуск доступен для приобретения неквалифицированным инвесторам. Требуется прохождение теста №6 в соответствии с ограничениями, предусмотренными Федеральным законом № 192-ФЗ от 11.06.2021 г

КОНТАКТЫ



Николай Минашин

Head of IR

+7 985 180 31 07

nikolay.minashin@idfeurasia.pro

