IX Российский M&A Конгресс

29 ноября 2018 г.
Москва
Кортъярд Марриотт Москва Центр (Вознесенский пер., д. 7)

Программа

Российский конгресс M&A (29.11.2018)

09:00 - 09:45 Регистрация участников, утренний кофе

09:45 - 10:00 Приветственные слова

Сергей Лялин, основатель, Cbonds

10:00 - 10:20 Текущее состояние рынка M&A: тенденции и прогнозы

Модератор: **Константин Волк**, партнёр, Salomons

Елизавета Корягина, руководитель по корпоративной и M&A практике, МегаФон

Алексей Гашков, Вице-Президент, Корпоративные финансы, Альфа-Банк

Вадим Клеванский, директор по слияниям и поглощениям, Евраз (ООО)

Максим Денисов, Глава M&A, X5 Retail Group

Сергей Курдюков, Вице-президент Citi Investment Banking, Citigroup

Искендер Нурбеков, Управляющий директор по GR, Сбербанк России

Вопросы для обсуждения:
Вопросы для обсуждения:

1. Состояние рынка M&A в цифрах
2. Внешние факторы и внутренние резервы
3. Отраслевой срез M&A сделок
4. Госкомпании как драйвер рынка M&A
5. Среднесрочный прогноз перспектив развития рынка M&A

11:20 - 11:40 Трудности перевода: различия правовых инструментов, используемых при структурировании сделок M&A (российское и английское право)

Антон Кунашов, партнер NEXTONS, НЕКСТОНС

11:40 - 12:00 Кофе-брейк

12:00 - 13:20 "Новая реальность" сделок M&A - ключевые тренды структурирования и реализации сделок, влияние санкций на условия документов по сделке

Модератор: **Дмитрий Марчан**, партнер, Меллинг, Войтишкин и Партнеры ФЗ ЛЛС

Александр Ахметбеков, Корпоративный советник, Rigmora Holdings

Вадим Акопов, заместитель генерального директора по стратегии и корпоративному развитию, Северсталь Менеджмент

Дмитрий Седов, Управляющий директор, со-глава Голдман Сакс в России и СНГ, Goldman Sachs

Вероника Кондрусева, начальник управления, Северсталь Менеджмент

Рустам Рафиков, Управляющий партнер, Рафиков и Партнеры

Дмитрий Точкин, Начальник юридического отдела, Московская городская нотариальная палата

Вопросы для обсуждения:
Вопросы для обсуждения:

1. Основные тренды в структурировании сделок - новое значение "традиционного" вопроса для российской сделки: "по какому праву делаем сделку?", как это влияет на структуру сделки
2. С какими наиболее часто встречающимися рисками / deal breakers сталкиваемся в последнее время? О каких "подводных камнях" должны знать участники рынка, приступая к сделке
3. Санкции (контр-санкции) - как учесть риски в транзакционной работе

13:20 - 14:20 Обед

14:20 - 15:40 Сделки M&A в сфере инфраструктуры в России и регионе. Рынок проектов ГЧП: успешные сделки и перспективы

Модератор: **Александр Долгов**, Управляющий Партнёр, Squire Patton Boggs

Михаил Потеряхин, Управляющий директор, начальник управления инфраструктурного финансирования и инжинирингового сопровождения, Сбербанк России

Денис Анисимов, Заместитель генерального директора по финансовому развитию и управлению инвестиционными проектами, Автобан

Павел Бруссер, Вице-Президент – начальник Департамента инфраструктурных проектов и ГЧП, Газпромбанк

Вопросы для обсуждения:
Вопросы для обсуждения:

1. Обзор регионального рынка M&A в инфраструктуре
2. Перспективы российских компаний и проектов
3. Финансирование сделок M&A в российской инфраструктуре
4. Опыт продажи/покупки российских инфраструктурных активов

15:40 - 16:00 Когда правосудие спотыкается на границе: неисполнение решения международного арбитража в России и других странах

Карен Мелик-Шахназаров, партнер, руководитель практики M&A, PE&VC инвестиции, трансграничные сделки, O2 Консалтинг

Дарья Носова, партнер, руководитель практики ФинТех, O2 Консалтинг

16:00 - 16:30 Russia M&A Awards

16:30 - 16:50 Кофе-брейк

16:50 - 18:00 Сделки M&A в секторе высоких технологий: обзор рынка

Модератор: **Лев Баталов**, партнер, DLA Piper

Алексей Милевский, Управляющий партнёр, M9 КАПИТАЛ

Дмитрий Ромашев, руководитель M&A-legal, Nebius

Марсель Сираев, Руководитель направления M&A, МТС

Максим Русских, директор департамента M&A, Софтлайн Групп Инк

Вопросы для обсуждения:
Вопросы для обсуждения:

1. Какие основные отличия на рынке tech M&A сегодня по сравнению с прошлым годом
2. Как идентифицировать и отбирать таргеты
    - *Что важно в таргете*
    - *По каким причинам сделки не сростаются*
3. Стратегия/цель компании на рынке tech M&A
4. Будущее российского рынка tech M&A
    - *Прогноз трендов на следующий год*
    - *Чтобы бы вы хотели видеть на рынке и чего опасаетесь*

18:00 Фуршет, деловое общение
