V Российский ипотечный конгресс

6 февраля 2019 г.
Москва
Кортъярд Марриотт Москва Центр (Вознесенский пер., д. 7)

Программа

День 1 (06.02.2019)

09:00 - 09:30 Регистрация участников, приветственный кофе

09:30 - 09:40 Приветственные слова организаторов

Сергей Лялин, генеральный директор, Группа компаний Cbonds

Сергей Гордейко, руководитель аналитического центра, РУСИПОТЕКА

09:40 - 11:30 Пленарное заседание: Ипотечное кредитование как обязательный инструмент жилищной политики, банковского бизнеса, строительной отрасли

Модератор: **Владимир Шикин**, заместитель директора по маркетингу, НБКИ

Михаил Мамута, руководитель Службы по защите прав потребителей и обеспечению доступности финансовых услуг, член Совета директоров, Банк России

Владимир Шикин, заместитель директора по маркетингу, НБКИ

Татьяна Ушкова, председатель правления, АБСОЛЮТ БАНК

Дмитрий Усманов, коммерческий директор, ГК МИЦ

Дмитрий Цветов, директор департамента маркетинга и разработки продукта, ГК А101

Константин Ярославцев, руководитель, Росвоенипотека

Вопросы для обсуждения:

Вопросы для обсуждения:

1. Место ипотечного кредитования в жилищной политике.
2. Формы влияния государства на ипотечный бизнес.
3. Почему социальная ипотека стала универсальным инструментом поддержки отдельных категорий граждан?
4. Как сохранить прибыльность ипотеки для коммерческого банка?
5. Как изменится тандем ипотечного кредитования и строительства жилья?
6. Истинные и мнимые риски ипотечной отрасли.
7. Прогнозы и планы на 2019 год.

11:30 - 12:00 Кофе-брейк

12:00 - 13:00 Может ли секьюритизация обеспечить конкуренцию и необходимое фондирование?

Модератор: **Андрей Сучков**, управляющий директор, начальник управления секьюритизации, ВТБ Капитал

Андрей Сучков, управляющий директор, начальник управления секьюритизации, ВТБ Капитал

Александра Веролайнен, управляющий директор по рейтингам структурированного финансирования, Эксперт РА

Равиль Юсипов, заместитель генерального директора, руководитель управления фондовых операций, УК ТФГ

Сергей Михайлов, директор инвестиционно-торгового департамента, АБСОЛЮТ БАНК

Артем Захаров, заместитель директора - начальник отдела дирекции по работе с финансовыми институтами, Банк Санкт-Петербург

Вопросы для обсуждения:

Вопросы для обсуждения:

1. Итоги выпуска ИЦБ в 2018 году.
2. Ключевые новости регулирования секьюритизации.
3. Инвесторы: кто они и что ждут?
4. Можно ли продолжать наращивать портфель кредитов с фиксированными ставками?
5. Как быстро инфраструктура будет готова к переменам?

13:00 - 14:00 Обед

14:00 - 14:15 Награждение участников "Высшей ипотечной лиги"

14:15 - 15:45 Внедрить цифру и не потерять личный контакт

Модератор: **Сергей Гордейко**, руководитель аналитического центра, РУСИПОТЕКА

Модератор: **Иван Любименко**, управляющий директор дирекции продаж подразделений сети, АБСОЛЮТ БАНК

Дмитрий Алексеев, директор дирекции кредитно-депозитного бизнеса, Банк Санкт-Петербург

Евгений Селезнев, руководитель направления управления дистрибуции ипотечных продуктов и сервисов, Сбербанк

Ольга Коваленко, начальник управления ипотечных продаж, БАНК УРАЛСИБ

Виктория Григорьева, генеральный директор, партнер, БЕСТ-Новострой

Екатерина Орешкович, председатель совета директоров, Руснедвижимость

Иван Любименко, управляющий директор дирекции продаж подразделений сети, АБСОЛЮТ БАНК

15:45 - 16:00 Кофе-брейк

16:00 - 18:00 Внедрить цифру и не потерять личный контакт (продолжение)

Сергей Иванов, директор департамента по банковскому страхованию, СК Альянс

Алексей Просвирин, руководитель кредитного департамента, ДельтаКредит

Андрей Чернявский, заместитель генерального директора, ВГИФ

Сергей Шифрин, руководитель направления дирекции ипотечного кредитования, РНКБ Банк

Ольга Бажутина, исполнительный директор, Центр финансовых технологий Базис

Сергей Гордейко, руководитель аналитического центра, РУСИПОТЕКА

Евгений Дячкин, руководитель департамента ипотечного кредитования, ВТБ

Константин Ярославцев, руководитель, Росвоенипотека

Вопросы для обсуждения:

Вопросы и темы для обсуждения:

1. Вся правда о цифровой ипотеке для банка, партнера, клиента. Кто и что получает?
2. Повлияет ли «цифра» на справедливую конкуренцию и честное партнёрство в ипотечной отрасли?
3. Личный контакт с клиентом – вчерашний день или вечная ценность. Как реализуется личный контакт сегодня.
4. Знание потребностей клиента как основа экосистемы. Где центр экосистемы и кто ее хозяин.
5. Можно ли совместить продуктовый и клиентский подход?
6. В поисках эффективности ипотечного кредитования.
7. Чем еще удивит финтех?

18:00 Фуршет, деловое общение